

3. kvartal | 3<sup>rd</sup> quarter

Ekornes ASA

2013



**EKORNES®**

## SELSKAPETS OMSETNING OG RESULTAT | REVENUES AND PROFITS:

(NOK mill.)	(NOK Million)	Per 3. kvartal (uten sikringsføring) As per 3 <sup>rd</sup> quarter (Not hedge accounting)		Per 3. kvartal (med sikringsføring) As per 3 <sup>rd</sup> quarter (old reporting)	
		2013	2012	2013	2012
<b>Driftsinntekter</b>	<b>Operating revenues</b>	<b>1 898.6</b>	<b>1 997.2</b>	<b>1 941.3</b>	<b>2 041.2</b>
<b>Driftsresultat</b>	<b>Operating result</b>	<b>174.0</b>	<b>241.1</b>	<b>216.8</b>	<b>285.1</b>
Driftsmargin (EBIT)	Operating margin (EBIT)	9.2 %	12.1 %	11.2 %	14.0 %
<b>Ordinært resultat før skattekostnad</b>	<b>Ordinary result before tax</b>	<b>47.3</b>	<b>349.8</b>	<b>236.7</b>	<b>271.2</b>
Margin før skatt (EBT)	Pre-tax margin (EBT)	2.5 %	17.5 %	12.2 %	13.3 %
<b>Resultat etter skatt</b>	<b>Profit after tax</b>	<b>28.8</b>	<b>249.1</b>	<b>165.2</b>	<b>192.5</b>
Fortjeneste per aksje utvannet	Diluted earnings per share	0.78	6.76	4.48	5.23

Som Ekornes har opplyst i tidligere rapporter, har selskapet etter vedtak hos Finanstilsynet, endret prinsipp for rapportering av valuta. I tabellen ovenfor er hovedtallene for kvartalet vist uten sikringsbøkføring (ny rapportering). For sammenligningens skyld er tallene også vist slik de ville være med bruk av sikringsbøkføring (gammel rapportering). (Se også note 4)

Omsetningen per 3. kvartal endte på NOK 1 941,3 mill. (-4,9 %) iht. den gamle rapporteringsmetoden, tilsvarende NOK 1 898,6 mill. (-4,9 %) etter den nye. Resultat før skatt ble NOK 236,7 mill. (-12,7 %) etter gammel metode, mot NOK 47,3 mill. (-86,5 %) etter den nye rapporteringen.

Tall for ordreinnngang, samt omsetning på markedsområder og produktområder følger tidligere rapporteringsprinsipp (gammel rapportering), som også samsvarer med den interne ledelsesrapporteringen, og som best også reflekterer selskapets reelle inntjening.

As indicated in previous financial statements, Ekornes has, at the behest of the Financial Supervisory Authority of Norway, changed the principle used to report foreign currency items.

In the table above, the key figures for the quarter are shown without the application of hedge accounting (new reporting principle). For the sake of comparison the figures are also shown as they would have appeared had hedge accounting been used (old reporting principle). See also Note 4.

Gross operating revenues in the first nine months of the year totalled NOK 1,941.3 million (down 4.9 per cent) under the old reporting method, which corresponds to NOK 1,898.6 million (down 4.9 per cent) according to the new method. Profit before tax totalled NOK 236.7 million (down 12.7 per cent) under the old method, compared with NOK 47.3 million (down 86.5 per cent) according to the new method.

The figures for order receipts, as well as the breakdown of gross operating revenues by market region and product segment, follow the previous reporting method, which accords most closely with internal management reporting practices and best reflects the company's real earnings.

## ORDREINNGANG (VALUTAJUSTERT) | ORDER RECEIPTS

(NOK mill.)	(NOK Million)	Per 3. kvartal As per 3 <sup>rd</sup> quarter		3. kvartal 3 <sup>rd</sup> quarter		Oktober October	
		2013	2012	2013	2012	2013	2012
Ordreinnngang	Order receipts	1 821	1 933	562	616	235	233
Ordrereserve	Order reserve	163	222			207	268

I faste valutakurser var ordreinnngangen i årets ni første måneder ned med NOK 58 mill. i forhold til samme periode 2012. At fixed exchange rates, order receipts in the first nine months of 2013 were NOK 58 million lower than in the same period in 2012.

## Spesielle forhold som påvirker selskapets resultat

Generelt om regnskapsavslutningen.

Som følge av vedtak i Finanstilsynet er prinsipp for regnskapsavleggelse endret.

Se årsrapport for 2012 og tidligere kvartalsrapporter 2013.

Uavhengig av prinsipp/metode for regnskapsavleggelse, så har dette ikke noen betydning for den underliggende lønnsomhet i selskapet. Av hensyn til å kunne følge utviklingen i selskapet i forhold til tidligere år, har selskapet valgt å vise regnskapet avlagt etter begge metodene, beskrevet som «med sikringsføring (gammel)» og «uten sikringsføring (ny rapportering)».

Regelverket i IAS 39 er under endring. Avklaring mht. det nye regelverket var ventet i løpet av 3. kvartal 2013, men synes utsatt til tidligst å gjelde fra 2017. Selskapet justerer nå dokumentasjonen slik at behovet for rapportering «uten sikringsføring» vil falle bort fra og med 1. kvartal 2014. Ekornes vender da tilbake til tidligere rapportering (sikringsføring) f.o.m. regnskapsåret 2014.

## Particular circumstances affecting the company's performance

Closing the quarterly accounts

The principle underpinning the preparation of the financial statements has been altered in accordance with a directive issued by the Financial Supervisory Authority of Norway. See the 2012 annual report and previous interim reports in 2013 for details.

However, the accounting principle/method used is immaterial to the company's underlying profitability. To enable developments in the company's performance to be compared with previous years, Ekornes has elected to publish financial statements prepared in accordance with both methods, described as 'with hedge accounting' (old method) and 'not hedge accounting' (new method).

The regulations contained in IAS 39 are currently being amended. Clarification with respect to the new regulations was expected during the third quarter 2013. However, this will probably not now come into effect until 2017. The company is adjusting its documentation such that the

## Omsetning, kostnader, resultat

Hovedgrunn for tilbakegang i resultat er lav ordreinngang og høyere kostnader knyttet til tidligere kommunisert omstillingsprosess bl.a. innenfor produktområdet madrass (Svane®).

Pga. ordresituasjonen i 3. kvartal har møbelfabrikken arbeidet 4 dagers uke siden midten av august frem til høstferien (2. uke i oktober). Dette har gitt 6 produksjonsdager mindre i 3. kvartal 2013 sammenlignet med foregående år. Tilsvarende for madrass er 2 produksjonsdager mindre. Isolert sett gir dette et omsetningstap på NOK 60–70 mill. i denne perioden, med tilhørende tapt dekningsbidrag og resultat.

Ansatte har vært kompensert 50 % for den tapte arbeidstiden.

## Bonus til ansatte

Resultatmarginen gir en utbetalingsprosent til ansatte på 21 % av en månedslønn iht. gjeldende bonusordning. Avsetning for bonus til ansatte utgjør som følge av dette NOK 8,3 mill., mot NOK 10,5 mill. per 3. kvartal 2012.

Detaljer om bonusordningen for ansatte finnes på [www.ekornes.no](http://www.ekornes.no) og i årsrapporten for 2012.

## Valuta

Resultatet per 3. kvartal er påvirket positivt (NOK 20,7 mill.) av en regulering av pengeposter i balansen som følge av valutakursendringer siden årsskiftet (NOK -11,0 mill. per 3. kv. 2012). Veksling av valuta (inkl. terminkontrakter) utgjør netto NOK +30,5 mill. (NOK +47,5 mill. i 2012). Endring i verdi av terminkontrakter utgjør NOK -189,5 mill. (NOK +78,6 mill. i 2012).

Se forøvrig note 3.

I tabellen på side 1 og i note 4 i denne rapporten er det også foretatt en oppstilling som viser hvordan hovedtallene i regnskapet ville ha fremkommet etter tidligere prinsipp for rapportering (med sikringsbokføring).

## Marked

### Møbelmarkedene generelt

De fleste marked fortsetter å være utfordrende, men markedssituasjonen synes å endre seg i mer positiv retning i noen markeder.

### Ekornes

Ekornes har i 3. kvartal hatt en noe svakere ordreinngang enn i samme kvartal 2012.

Juli viste en nedgang, men hvor de to påfølgende månedene viste en positiv utvikling i ordreinngangen sammenlignet med fjoråret. Dette gjenspeiler at situasjonen er krevende i flere av markedene.

Ordreutviklingen for Ekornes må ses i forhold til det negative internasjonale markedsbildet og utviklingen i det møbelsegment Ekornes befinner seg. I så måte må ordreutviklingen for Ekornes sies å være tilfredsstillende, men lavere enn forventet. Opprettholdelse av volum krever betydelig markedsinnsats i alle markeder. Tidspunktene for gjennomføring av egne markedsaktiviteter må påregnes å være med på å påvirke svingninger i ordreinngangen også i tiden fremover i de ulike markedene.

Det synes som at møbelmarkedet i **Norge** hittil i år har hatt en svak nedgang sammenlignet med fjoråret. Markedet er stillere enn forventet. Ekornes har også hatt en nedgang i ordreinngangen i 3. kvartal, både for møbel og madrasser.

Det **svenske** møbelmarkedet er svakt, men på nivå med fjoråret. Høyprissegmentet fortsetter å vise den svakeste utviklingen. Ekornes har en tilbakegang i ordreinngangen, hvor hoveddelen av tilbakegangen er innenfor madrassområdet. Ekornes har i løpet av 3. kvartal gjennomført en omlegging av distribusjon og salgssapparat i det svenske markedet. Dette er operativt f.o.m. begynnelsen av 4. kvartal.

Det **finske** møbelmarkedet viser både innenlandsk produksjon og import nedgang. Ekornes har hatt en tilbakegang i ordreinngangen, hvor tilbakegangen er innenfor møbel. Madrassområdet viser en positiv utvikling, hvor fremgangen kom i 2. kvartal og fortsatte gjennom 3. kvartal. Etter at Ekornes sin samarbeidspartner i det finske markedet har gjennomført en akkord, der antall utsalg er blitt redusert, har Ekornes inngått samarbeid med nye forhandlere, noe som etter hvert forventes å kunne stabilisere og snu utviklingen.

necessity for reporting 'without hedge accounting' will no longer apply from the first quarter 2014. Ekornes will therefore return to its previous reporting format (hedge accounting) with effect from the 2014 financial year.

## Revenues, costs, profit/loss

The main reason for the decline in profits is a lower level of order receipts and higher costs associated with the previously announced restructuring process in the mattress (Svane®) product area. Due to the order situation in the third quarter, the furniture factories operated a 4-day week from mid-August until the second week in October. This has resulted in six fewer production days in the third quarter compared with the previous year. For the mattress segment there were two fewer production days. Seen in isolation, this gives a loss in sales revenues of NOK 60-70 million during the period, with a corresponding reduction in profits and margins. The employees received 50 per cent compensation for the loss of working hours.

## Employee bonuses

The profit margin achieved during the period entitles employees to a bonus corresponding to 21 per cent of monthly salary, according to the current bonus scheme. As a result, provisions totalling NOK 8.3 million were made with respect to the first nine months of 2013 to cover employee bonuses, compared with NOK 10.5 million in the same period in 2012.

Details of the bonus scheme can be found at [www.ekornes.no](http://www.ekornes.no) and in the 2012 annual report.

## Financial items and foreign exchange

Results in the first nine months of 2013 were boosted (up NOK 20.7 million) by adjustments in the value of monetary items in the balance sheet due to changes in exchange rates since the start of the year (down NOK 11.0 million in the first nine months of 2012). Gains on foreign currency exchanges (including forward currency contracts) totalled NOK 30.5 million (NOK 47.5 million in 2012). The value of forward currency contracts fell by NOK 189.5 million, compared with a rise of NOK 78.6 million last year.

See also Note 3 to the financial statements.

The tables on page 1 and in Note 4 to this report contain a presentation showing how the key financial figures would have appeared had the old reporting principle (hedge accounting) been applied.

## Markets

### The furniture market in general

The majority of markets remain challenging, though some seem to be moving in a more positive direction.

### Ekornes

Ekornes's order receipts in the third quarter were slightly down on the same quarter in 2012. The figures in July were lower, but the two succeeding months showed a positive trend in order receipts compared with the year before. This reflects the challenging situation in most markets.

Developments in Ekornes's order receipts must be seen in light of the negative trends in international markets generally and the furniture segment in which Ekornes operates. As such, the company's order receipts must be described as satisfactory, though lower than anticipated. Keeping volumes up demands a considerable marketing and sales effort in all markets. Moving forward, it must be expected that the level of order receipts in the various markets will fluctuate in line with the timing of the company's own marketing activities.

So far this year the furniture market in **Norway** seems to have weakened slightly compared with last year. The market is quieter than expected. Ekornes's order receipts for both furniture and mattresses have also decreased in the third quarter.

The **Swedish** furniture market remains weak, but on a par with last year. The high-end segment continues to show the weakest development. Ekornes's order receipts have fallen, with the bulk of the decrease in the mattress area. During the third quarter Ekornes restructured its sales and

## OMSETNING FORDELT PÅ DE VIKTIGSTE MARKEDENE (NOK MILL.): |

### OPERATING REVENUES IN THE MOST IMPORTANT MARKETS (NOK MILLION):

(NOK mill.)	Norge <i>Norway</i>	Rest Norden <i>Rest Nordic</i>	Mellom-Europa <i>Central-Europe</i>	Sør-Europa <i>Southern-Europe</i>	UK <i>UK</i>	USA/Canada <i>USA/Canada</i>	Japan <i>Japan</i>	Andre <i>Other</i>
2013	243.6	109.7	539.1	218.2	131.8	438.6	91.3	169.0
2012	263.9	119.8	562.6	242.6	135.2	407.8	114.7	194.6
Endring	-7.7 %	-8.4 %	-4.2 %	-10.1 %	-2.5 %	+7.5 %	-20.4 %	-13.3 %

## UTVIKLING I ORDREINNGANG FORDELT PÅ DE VIKTIGSTE MARKEDENE (I LOKAL VALUTA): |

### ORDER RECEIPTS IN THE MOST IMPORTANT MARKETS (IN LOCAL CURRENCIES):

	Endringer/ Changes 2012 – 2013 (Jan. – Sept.)	Endringer/ Changes Q3 2012 -2013	Endringer/ Changes Oktober/ October 2012 -2013
Norge/ <i>Norway</i>	-15 %	-22 %	-20 %
Sverige/ <i>Sweden</i>	-33 %	-43 %	-45 %
Danmark/ <i>Denmark</i>	11 %	9 %	14 %
Finland	-14 %	-12 %	-4 %
Mellom Europa/ <i>Central-Europe</i>	0 %	-8 %	1 %
Sør Europa/ <i>Southern-Europe</i>	-12 %	-11 %	31 %
UK/Ireland	1 %	-18 %	-18 %
USA/Canada	3 %	8 %	5 %
Japan	-2 %	-6 %	28 %
Asia	-14 %	-9 %	290 %
Pacific	30 %	40 %	29 %
Total	-3 %	-8 %	+5 %

## OMSETNING FORDELT PÅ PRODUKTOMRÅDENE: |

### GROSS OPERATING REVENUE BY PRODUCT AREA:

(NOK mill.)	Total omsetning Total revenue	Stressless®	Ekornes® Collection	Svane®	Annet Other
2013	1 941.3	1 622.1	81.9	173.2	64.1
2012	2 041.2	1 698.8	86.9	189.3	66.1
Endring	-4.9 %	-4.5 %	-5.8 %	-8.5 %	-3.1 %

Møbelmarkedet i **Danmark** er utfordrende og det synes som om markedet generelt fortsatt er svakt og bak fjoråret, men med tegn til litt bedring. Den fine fremgangen for Ekornes i 1. halvår innenfor møbelområdet fortsatte gjennom 3. kvartal. Også for madrass er det en fin fremgang i 3. kvartal etter en tilbakegang gjennom 1. halvår. Ved utgangen av 3. kvartal er madrass på nivå med fjoråret. Tallene er imidlertid fortsatt lave. Nye distribusjonsavtaler er gjort for Svane®-madrasser. Det arbeides for at dette nå skal snu utviklingen for dette produktområdet gjennom 2. halvår. Utviklingen i 3. kvartal gir håp om at dette kan være i ferd med å finne sted.

Møbelmarkedet generelt i **Mellom-Europa** (Tyskland, Nederland, Luxembourg, Sveits, Østerrike og Polen) preges også av en viss usikkerhet og forsiktighet blant forbrukerne, spesielt i Tyskland. Handelen melder om mindre besøk i butikkene, også i 3. kvartal.

Ekornes har hatt en tilfredsstillende utvikling i ordreinngangen hittil i år, men med en svak tilbakegang i 3. kvartal.

Møbelmarkedet i **Sør-Europa** er sterkt preget av den realøkonomiske tilbakegangen og høy arbeidsledighet. For møbelmarkedet har dette resultert i prispress og vridning mot lavpris produkter. Markedet fortsetter å være utfordrende, også for Ekornes, innenfor hele markedsområdet. Det rapporteres om lavere besøk i butikkene og forhandlere, spesielt i Spania og Italia, sliter med inntjeningen med tilhørende betalings-problemer. Dette markedsbildet må forventes å vedvare en tid fremover. Imidlertid viser ordre-inngangen for Ekornes en svak fremgang gjennom 3. kvartal, men det er for tidlig å si noe om hvorvidt utviklingen er i ferd med å snu.

I **UK/Irland** er markedsforholdene for møbler fortsatt vanskelige. Mange aktører i møbelbransjen sliter med lønnsomhet og soliditet. Imidlertid har den positive utviklingen i ordreinngang som Ekornes så i 2012, fortsatt

distribution organisation in the Swedish market. This will be operational from the start of the fourth quarter.

In the **Finnish** furniture market both domestic production and imports are falling. Ekornes's order receipts have fallen, with the reduction coming in the furniture segment. The mattress area is making headway, with the improvement starting in the second quarter and continuing in the third. After Ekornes's business partner in the Finnish market reached a debt settlement accord with its creditors, in which the number of retail outlets was reduced, Ekornes has started collaborating with new distributors. Over time, this is expected to stabilise and then reverse the situation.

The furniture market in **Denmark** is challenging. The market in general is still weak, and below last year, but with signs of a slight improvement. The improvement Ekornes achieved in the furniture segment in the first half-year continued through the third quarter. The mattress segment, too, made progress in the third quarter, following a downturn in the first half. At the close of the third quarter, the mattress business was at last year's level. However, the figures remain low. New distribution agreements have been signed with respect to Svane® mattresses. The aim is that this will turn things around for the product area through the second half. Developments in the third quarter give hope that this may already be happening.

The furniture market in **Central Europe** (Austria, Germany, Luxembourg, the Netherlands, Poland and Switzerland) is characterised by a degree of uncertainty and caution on the part of consumers, particularly in Germany. The retail trade reports lower in-store footfall also in the third quarter. Ekornes has achieved a satisfactory increase in order receipts so far this year, but with a slight downturn in the third quarter.

The furniture market in **Southern Europe** has been badly affected by the downturn in the real economy and high unemployment rates. For the

gjennom 1. halvår i år. En relativt høy del av omsetningen er kampanjedrevet, noe som har påvirket volumet negativt i 3. kvartal og kan også innvirke negativt på 4. kvartal.

**USA/Canada/Mexico.** Markedsforholdene er utfordrende, og situasjonen i møbelbransjen er fortsatt vanskelig, men med tegn til bedring og en stabilisering i etterspørselen i USA.

Canada er mer i syklus med Europa, med et svakere møbelmarked i 2013. Samlet synes dette bildet også å tegne seg i ordreinngangen for Ekornes, hvor nedgangen i 1. kvartal er etterfulgt med et kvartal med en positiv utvikling. Det er ingen netto økning i antall forhandlere. Dette vil imidlertid ha en ytterligere økt fokus i tiden fremover og gjennom neste år.

Markedsforholdene i **Japan** er svake, men med tegn til optimisme. Generelt lav etterspørsel kombinert med en fortsatt vanskelig økonomisk situasjon i landet. Ekornes har en ordreinngang hittil i år på nivå med fjoråret.

I øvrige deler av **Asia og Pacific** er markedssituasjonen varierende. For Ekornes viser Kina en svakere utvikling også i 3. kvartal, mens Sør Korea har tatt seg opp.

Ordreinngangen i **Australia og New Zealand** har vært god for Ekornes i denne perioden.

Tallene i de øvrige eksportmarkedene som f. eks. **Brasil og Russland** er små.

Hovedsatsningen for **Kontrakt** er mot hotellmarkedet i Norden, samt skip-/offshore-markedet og kontormøbler. Området preges av svingninger i aktiviteten.

Utviklingen hittil i år er tilfredsstillende, med en fin utvikling i ordreinngang og omsetning, spesielt innenfor skip/offshore.

I tabellen nedenfor for omsetning per marked ligger Kontrakt under kategorien "Andre".

Se for øvrig også note 2.

## Produktområdene

### Stressless®

Omsetningen per 3. kvartal innenfor produktområdet Stressless® viste en nedgang på 4,5 % sammenlignet med året før. Den prosentvise tilbakegangen er den samme innenfor Stressless® sofa som for Stressless® stol sett i forhold til samme periode i 2012 (se tabell og note 2).

Produksjonen av Stressless®-produktene var per 3. kvartal på gjennomsnittlig 1 663 sitteplasser per dag (1 731 enheter i 2012). Totalvolumet er påvirket av at selskapet hittil i år har 9 produksjonsdager mindre enn i 2012.

Produksjonen i 3. kvartal var 1 605 sitteplasser per dag (1 768 i 3. kvartal 2012) og med 6 produksjonsdager mindre enn året før.

Med bakgrunn i ordresituasjonen og redusert bruk av overtid er planen å ha en Stressless®-kapasitet per dag på ca. 1 650 sitteplasser gjennom 4. kvartal, avhengig av produktmik. Bortsett fra første uke i oktober, er selskapet nå tilbake til normal arbeidsuke.

Ekornes lanserer nå i høst en ny produktserie Stressless® stol med stålunderstell i de europeiske markedene. Stolene har et lett og moderne designtrykk, og med en pris som plasserer stolene i den midtre del av selskapets portefølje. Lanseringen er et ledd i moderniseringen av Stressless®-kolleksjonen.

### Ekornes® Collection

Omsetningen av Ekornes® Collection er ned 5,8 % sammenlignet med samme periode i 2012. Samlet kapasitet innenfor sofaområdet har vært på nivå med samme periode i fjor.

Ekornes opprettholder en begrenset kolleksjon av fastrygg sofa, da en betydelig del av denne omsetningen skjer i kombinasjon med salg av Stressless® stol.

### Svane®

Ekornes' omsetning av madrasser viser per 3. kvartal en nedgang i forhold til samme periode i 2012 (-8,5 %).

Det var tilbakegang i alle nordiske marked og Contract, bortsett fra Danmark, som i 3. kvartal viser tegn til bedring. Samlet er nå Danmark tilbake på

furniture market this has resulted in a squeeze on prices and a skewing of the market towards low-cost products. The situation in the entire market area continues to be challenging, also for Ekornes. A reduction in in-store footfall has been reported, and distributors – particularly in Spain and Italy – are struggling with lower earnings and associated payment problems. This situation must be expected to continue for some time to come. However, Ekornes's order receipts did show a slight improvement in the third quarter. It is nevertheless too early to say whether the trend is on the point of turning.

Furniture market conditions in the **UK/Ireland** remain difficult. Many of those engaged in the furniture sector are struggling financially. However, the increase in order receipts that Ekornes experienced in 2012 continued through the first half of this year. A relatively high proportion of sales are campaign driven, which has had a negative effect on volume in the third quarter, and could similarly affect the fourth quarter.

**USA/Canada/Mexico.** Market conditions are challenging. The situation in the furniture sector remains difficult, but with signs of improvement and a stabilisation of demand in the USA. Canada is more in sync with Europe, with a weaker furniture market in 2013. Overall, this picture is reflected in Ekornes's order receipts, with the downturn in the first quarter being followed by two positive quarters. There has been no net increase in the number of distributors. However, efforts in this area will be intensified in the time ahead and through next year.

Although market conditions in **Japan** are weak, there are signs of optimism. Overall demand is low, while the country's economic situation remains difficult. Ekornes's order receipts so far this year are on a par with last year.

The market situation in other parts of the **Asia/Pacific** region is varied. Ekornes's performance in China remained weak in the third quarter, while South Korea picked up. Order receipts in Australia and New Zealand during the period were good.

The figures for the other export markets, eg **Brazil and Russia**, remain small.

The **Contract** business focuses mainly on the Nordic hotel market, the ship/offshore market and the office furniture market. Activity levels in the segment fluctuate sharply. Developments so far this year have been satisfactory, with a fine increase in order receipts and sales revenues, particularly in the ship/offshore market. In the breakdown of operating revenues by market, Contract is included under 'Other'. See also Note 2.

## Product areas

### Stressless®

In the first nine months of this year sales revenues for the Stressless® product area were 4.5 per cent down on the same period last year. The percentage decrease is the same for both Stressless® sofas and Stressless® chairs compared with 2012 (see table and Note 2).

Output of Stressless® products in the first nine months of the year averaged 1,663 seat units per day (1,731 seat units in 2012). The total volume has been affected by the fact that so far this year the company has had nine fewer production days than in 2012. Output in the third quarter averaged 1,605 seat units per day (1,768 in the third quarter 2012), with six fewer production days than the year before.

In light of the order situation and reduction in overtime, the plan is to have a Stressless® capacity of around 1,650 seat units per day through the fourth quarter, depending on the product mix. Apart from the first week in October, the company is now back at a normal working week.

This autumn Ekornes is launching a new range of Stressless® chairs, with a steel base, in the European market. The chairs have a light and modern design, and are priced in the mid-range of the company's portfolio. The launch is part of the modernisation of the Stressless® collection.

### Ekornes® Collection

Sales of Ekornes® Collection sofas were 5.8 per cent down on the same period in 2012. Overall capacity within the sofa segment was in line with

fjorårsnivå. Øvrig eksport viser fortsatt positiv utvikling, men tallene her og i øvrige marked utenfor Norge er fortsatt lave. Omstillingsprosessen for Svane® (madrasser) går etter planen, med omlegginger i produksjonen, markedsaktiviteter og produkt innhold og profilering.

Disse investeringene kostnadsføres løpende, og ved utgangen av 3. kvartal representerer dette en kostnadsøkning på ca. NOK 12,0 mill. i forhold til samme periode i fjor, hvor økningen er kommet i de to første kvartalene. Områdene produktutvikling, salg og innkjøp er styrket, mens aktivitetene knyttet til tilskjæring og søm nå i hovedsak er overført til underleverandør i Baltikum. Bemanningen ved fabrikk på Fetsund er redusert med netto ca. 15 årsverk fra etter sommeren (i forhold til inngangen av året).

## Investeringer og likviditet

Konsernets likviditetssituasjon viser en positiv banksaldo per 30.09.2013 på NOK 134,8 mill. (NOK 75,6 mill. på samme tidspunkt i fjor) etter utbetaling av utbytte for 2012. I tillegg kommer ubenyttede kreditttrammer. Samlede netto investeringer per 3. kvartal 2013 er NOK 111 mill. (NOK 45 mill. per 3. kv. 2012).

Ekornes' samlede investeringer for 2013 forventes å bli ca. NOK 140 mill., hvorav ca. halvparten av dette er knyttet til endringer i selskapets data/forretningssystemer.

## Balanse

Konsernets totalbalanse per 30.09.2013 var NOK 1 925,1 mill. Per 31.12.2012 var den NOK 2 187,0 mill. Konsernets egenkapitalandel utgjør nå 80,3 % etter beregnet skatt, men før avsetning for eventuelt utbytte for 2013.

Samlet varelager er på samme nivå som inngangen til året etter en nedgang gjennom 3. kvartal på NOK 37 mill..

## Utsikter

Fortsatt svake internasjonale markeder for møbler vil prege Ekornes i tiden framover. Kampanjer vil inngå som en viktig del av selskapets markedsaktiviteter også i 2014.

Ekornes hadde en svak nedgang i ordreinngang (i faste valutakurser) i årets første ni måneder etter en tilbakegang i 3. kvartal (-8 %). Møbelområdet viser svak fremgang, mens det er en tilbakegang for madrasser.

Selskapets ordresreserve ved utgangen av 3. kvartal er på NOK 163 mill. mot NOK 222 mill. på samme tid i fjor. I oktober har ordreinngangen vært på NOK 235 mill. mot NOK 233 mill. i samme måned i fjor. Ordreserven ved utgangen av oktober var NOK 207 mill. mot NOK 268 mill. på samme tidspunkt i fjor. Tallene er i faste valutakurser og dermed sammen-lignbare. Ordreinngangen har vært svakere enn forventet, og lavere enn den løpende kapasitet.

Råvareprisene har vært stabile så langt i 2013, men fortsatt på et høyt nivå.

Ekornes' valutaposisjoner er tilfredsstillende.

Ved utgangen av 3. kvartal 2013 hadde Ekornes en produksjonskapasitet innenfor Stressless® på 1 650 sitteplasser per dag, avhengig av produktmik.

Utviklingen i ordreinngang har medført at selskapet gjennom 2. og 3. kvartal har redusert kapasiteten noe, ved at naturlig avgang ikke har vært erstattet og også hatt begrensinger på bruk av overtid. Selskapets fabrikker er etter høstferieuken (3. uke i oktober) tilbake til normal arbeidsuke. Selskapets produksjonskapasitet innenfor Stressless® vil være på ca. 1 650 sitteplasser per dag, avhengig av produktmik.

Ekornes har over lenger tid ikke hatt vekst, og nå i år også redusert omsetning. Dette er en utilfredsstillende situasjon. Det er derfor satt i gang tiltak for å tilpasse selskapets produkter prismessig bedre til den situasjonen Ekornes nå har i mange markeder, samt møte en økende konkurranse. Ekornes foretar også endringer i selskapets markedskonsepter for å redusere ressursbruken uten at det endrer vesentlig på effekten av markedstiltakene. I tillegg har selskapet nylig lansert en helt ny kolleksjon Stressless® hvilestoler, som også pris- og designmessig er godt tilpasset det markedet Ekornes henvender seg til.

the same period last year. Ekornes maintains a limited collection of fixed-back sofas, since a considerable proportion of these products are sold in combination with Stressless® chairs.

Svane®

Sales of Ekornes mattresses have decreased in the first nine months of 2013 compared with the same period in 2012 (down 8.5 per cent).

Sales fell in all the Nordic markets and the Contract segment, apart from Denmark, which showed signs of improvement in the third quarter. Overall, Denmark is now back at last year's level. Other exports continue to improve, but the figures here and in the other markets outside Norway are still low. The restructuring process for the Svane® mattresses segment continues as planned, with changes in production and marketing activities, as well as product content and profiling. These investments are charged to expenses as they accrue. At the close of the third quarter this effort has resulted in a cost increase of around NOK 12.0 million compared with the same period last year. The increase came in the first two quarters.

Product development, sales and procurement have all been reinforced, while cutting and sewing activities have now largely been outsourced to a subcontractor in the Baltic region. The workforce at the factory in Fetsund has been reduced by around 15 full-time equivalents since the summer (compared with the start of the year).

## Investments and liquidity

Excluding unused credit facilities and after payment of a dividend for 2012, Ekornes had liquid assets (bank deposits) of NOK 134.8 million as at 30 September 2013 (compared with a NOK 75.6 million at the same point the year before). Total net investments in the first nine months of 2013 came to NOK 111 million, compared with NOK 45 million at the same point in 2012. The Group plans to invest a total of approx. NOK 140 million in 2013, around half of which is linked to changes in the Group's computer systems.

## Balance sheet

The Group's balance sheet as at 30 September 2013 totalled NOK 1,925.1 million, compared with NOK 2,187.0 million as at 31 December 2012. The Group has an equity ratio of 80.3 per cent after tax but before provisions for any dividend payment for 2013. Total inventory is at the same level as the start of the year, following a decrease through the third quarter of NOK 37 million.

## Outlook

Continued weak international furniture markets will affect Ekornes's performance in the time ahead. Campaigns will remain an important part of the company's marketing activities in 2014.

Measured at fixed exchange rates Ekornes's order receipts were slightly down in the first nine months of the year, following a 8 per cent downturn in the third quarter. The furniture segment made some progress, while sales of mattresses fell.

The company's order reserve at the close of the third quarter stood at NOK 163 million, compared with NOK 222 million at the same point last year. Order receipts in October totalled NOK 235 million, compared with NOK 233 million in the same month in 2012. The order reserve at the end of October stood at NOK 207 million, compared with NOK 268 million at the same point last year. The figures are presented at fixed exchange rates, and are therefore comparable. Order receipts have been weaker than anticipated, and lower than day-to-day production capacity.

Raw materials prices have remained stable so far in 2013, but are still at a high level.

Ekornes's foreign currency positions are satisfactory.

At the close of the third quarter 2013 Ekornes has a Stressless® production capacity of 1,650 seat units per day, depending on the product mix.

Developments in order receipts have led the company to reduce capacity slightly through the second and third quarters by means of a workforce reduction through natural wastage, and restrictions on overtime. From the third week in October the company's factories have returned to a normal

Videre har selskapet over noe tid meldt om endringer i strategi for Svane®, som også inkluderer en betydelig oppgradering av kolleksjonen og endret kommunikasjonsplattform. Denne er nå under gjennomføring, og selv om det er litt tidlig å konkludere er mottakelsen så langt positiv.

Selskapet øker også aktiviteten knyttet til produktivitetstiltak i fabrikkene. Disse tiltakene vil bli forsterket i tiden fremover.

Samlet forventes dette å gi Ekornes muligheter til å stabilisere omsetningsutviklingen og forberede selskapet på bedre markedsforhold.

### **Nærstående parter**

Det har i perioden ikke vært vesentlige transaksjoner med nærstående parter.

working week. The company's Stressless® production capacity will remain at approx. 1,650 seat units per day, depending on the product mix.

Ekornes has not experienced growth for quite some time, and this year has also seen a fall in sales revenues. This is an unsatisfactory situation. Measures have therefore been initiated to adjust the price of the company's products to better fit the situation Ekornes is facing in many markets, and meet growing competition. Ekornes is also making changes to the company's marketing concepts to reduce the use of resources without noticeably impairing the effect of its sales activities. In addition, the company has recently launched a brand new collection of Stressless® chairs, which – from both a price and design point of view – are well adapted to Ekornes's market.

For some time the company has been reporting changes to its Svane® mattress strategy, including significant upgrades to the collection and changes in the communications platform. This effort is now well underway, and although it is rather too soon to draw any conclusions, the reception so far has been positive.

The company also intends to intensify its efforts to increase productivity at its plants. These measures will be reinforced in the time ahead.

In total, this is expected to provide Ekornes with opportunities to stabilise its sales revenues and prepare the company for improved market conditions.

### **Related parties**

No material transactions with related parties have been undertaken during the period.

## RESULTATREGNSKAP | INCOME STATEMENT

### Resultatregnskap – Nytt prinsipp – ikke sikringsføring

(se også note 4 – regnskap etter tidligere prinsipp)

### Income Statement – New principle – not hedge accounting

(See also Note 4 – financial statements prepared according to previous accounting principle)

(NOK mill.)	Note Notes	(NOK Million)	Per 3. kvartal As per 3 <sup>rd</sup> quarter		3. kvartal 3 <sup>rd</sup> Quarter		År Year
			2013	2012	2013	2012	2012
<b>Driftsinntekter og driftskostnader</b>		<b>Operating revenues and expenses</b>					
<b>Driftsinntekter</b>	<b>2. 3</b>	<b>Operating revenues</b>	<b>1 898.6</b>	<b>1 997.2</b>	<b>580.0</b>	<b>682.0</b>	<b>2 712.4</b>
Vareforbruk		Materials	473.9	501.1	167.9	182.6	691.8
Lønn og sosiale kostnader		Salaries and national insurance	585.0	589.2	167.8	181.1	793.0
Ordinære avskrivninger		Depreciation	99.4	93.4	34.1	31.8	125.1
Andre driftskostnader		Other operating expenses	566.3	572.5	185.7	193.5	753.8
<b>Sum driftskostnader</b>		<b>Total operating expenses</b>	<b>1 724.6</b>	<b>1 756.1</b>	<b>555.5</b>	<b>589.0</b>	<b>2 363.7</b>
<b>Driftsresultat</b>		<b>Operating result</b>	<b>174.0</b>	<b>241.1</b>	<b>24.5</b>	<b>93.0</b>	<b>348.7</b>
Netto finansposter		Net financial income and expenses	-0.8	-2.9	+0.1	-2.1	-3.2
Agio/Disagio (Balansejusteringer og vekslinger)		Profit and loss on currency exchange and balance sheet adjustments	+20.4	-11.0	+8.5	-5.2	+21.9
Gevinst realiserte terminkontrakter		Profit on realised forward contracts	+43.2	+44.0	+17.3	+13.7	+50.3
Verdiendring urealiserte terminkontrakter		Change in value unrealised forward contracts	-189.5	+78.6	-57.2	+49.3	+110.1
Netto finansielle poster		Net financial items	-126.7	+108.7	-31.3	+55.7	+135.3
<b>Ordinært resultat før skattekostnad</b>		<b>Ordinary result before tax</b>	<b>+47.3</b>	<b>349.8</b>	<b>-6.8</b>	<b>148.7</b>	<b>484.0</b>
Beregnet skattekostnad		Calculated tax	-18.5	-100.7	0.0	-40.9	-149.0
<b>Resultat etter skatt</b>		<b>Result after tax</b>	<b>28.8</b>	<b>249.1</b>	<b>-6.8</b>	<b>107.8</b>	<b>335.0</b>
Fortjeneste per aksje		Basic earnings per share	0.78	6.76	-0.19	2.93	9.10
Fortjeneste per aksje utvannet		Diluted earnings per share	0.78	6.76	-0.19	2.93	9.10

Resultat per aksje iht. prinsippene for avlagt regnskap tidligere år:

Earnings per share in accordance with the accounting principles used for the preparation of financial statements in previous years:

Fortjeneste per aksje		Diluted earnings per share	4.48	5.23	0.93	1.96	6.95
-----------------------	--	----------------------------	------	------	------	------	------

## KONSOLIDERT OPPSTILLING OVER TOTALRESULTAT | STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME

### Iht. ny rapporteringsmetode (ikke sikringsføring).

(Se også note 4)

### In accordance with the new reporting method

(Not hedge accounting. See also Note 4)

(NOK mill.)	(NOK Million)	Per 3. kvartal As per 3 <sup>rd</sup> quarter		År Year
		2013	2012	2012
<b>Resultat etter skatt</b>	<b>Profit after taxes</b>	<b>28.8</b>	<b>249.1</b>	<b>335.0</b>
<b>Andre inntekter og kostnader:</b>	<b>Other comprehensive income:</b>			
Poster som ikke reklassifiseres til resultatregnskapet	Items not reclassified to P&L			
Aktuarmessige gevinster på ytelsesbaserte pensjonsordninger	Actuarial gains on defined benefit plans	0	0	-0.2
Endring utsatt skatt – pensjoner	Change in deferred tax – pensions	0	0	0.1
<b>Poster som kan bli reklassifisert til resultatregnskapet:</b>	<b>Items that may be reclassified to P&amp;L:</b>			
Omregningsdifferanse	Translation differences	7.8	-0.4	-0.4
Omregningsdifferanse - netto finansiering datterselskap	Translation differences-net financing subsidiaries	9.3	-7.4	-15.9
Endring utsatt skatt - netto finansiering datterselskap	Change in deferred tax - net financing subsidiaries	-2.6	2.1	4.5
<b>Sum andre inntekter og kostnader</b>	<b>Total other comprehensive income</b>	<b>14.5</b>	<b>-5.7</b>	<b>-12.0</b>
<b>Totalresultat</b>	<b>Total comprehensive income</b>	<b>43.3</b>	<b>213.4</b>	<b>323.0</b>



**BALANSE | BALANCE SHEET**

(NOK mill.)	Note Notes (NOK Million)	Per 3. kvartal As per 3 <sup>rd</sup> quarter		År Year
		2013	2012	2012
<b>EIENDELER</b>		<b>ASSETS</b>		
Varige driftsmidler		861.0	889.6	895.6
Immaterielle eiendeler		71.2	24.6	24.2
Finansielle driftsmidler		12.6	13.2	12.9
<b>Sum anleggsmidler</b>		<b>944.8</b>	<b>927.4</b>	<b>932.7</b>
Varelager		317.0	337.0	315.9
Kundefordringer		410.9	443.6	354.5
Andre kortsiktige fordringer		46.8	51.2	52.4
Verdi terminkontrakter		68.7	226.4	258.2
Likvider		134.6	75.6	273.3
<b>Sum omløpsmidler</b>		<b>978.0</b>	<b>1 133.8</b>	<b>1 254.3</b>
<b>Sum eiendeler</b>		<b>1 922.8</b>	<b>2 061.2</b>	<b>2 187.0</b>
<b>EGENKAPITAL OG GJELD</b>		<b>EQUITY AND LIABILITIES</b>		
Sum innskutt egenkapital		425.1	425.1	425.1
Annen egenkapital		1 120.3	1 199.8	1 279.6
<b>Sum egenkapital</b>		<b>1 545.4</b>	<b>1 624.9</b>	<b>1 704.7</b>
Langsiktige pensjonsforpliktelser		11.3	14.6	12.9
Utsatt skatt		14.1	54.8	65.3
<b>Sum forpliktelser og langsiktig gjeld</b>		<b>25.4</b>	<b>69.4</b>	<b>78.2</b>
Leverandørgjeld		106.2	102.6	95.3
Skatter og avgifter		58.1	65.4	123.7
Verdi terminkontrakter		0	0	0
Kortsiktig gjeld til kredittinstitusjoner		0	0	0
Annen kortsiktig gjeld		187.7	198.9	185.1
<b>Sum kortsiktig gjeld</b>		<b>352.0</b>	<b>366.9</b>	<b>404.1</b>
<b>Sum egenkapital og gjeld</b>		<b>1 922.8</b>	<b>2 061.2</b>	<b>2 187.0</b>
Pantstillelser		0	0	0

N-6222 Ikorntnes, 14. november 2013/ 14 November 2013

**Styret i Ekornes ASA/ The Board of Ekornes ASA**

Olav Kjell Holtan  
Styreleder/ Chairman

Kjersti Kleven  
Nestleder/ Vice-chairman

Nora Förisdal Larssen

Stian Ekornes

Bjørn Gulden

Sveinung Utgård

Tone Helen Hanken

Wenche Elvegård

Nils-Fredrik Drabløs  
Adm. direktør/Man. Director (CEO)

## KONTANTSTRØMOPPSTILLING | STATEMENT OF CASH FLOW

(NOK mill.)	Note Notes	(NOK Million)	Per 3. kvartal As per 3 <sup>rd</sup> quarter		År
			2013	2012	2012
<b>Kontantstrøm fra:</b>		<b>Cash flow from:</b>			
<b>Operasjonelle aktiviteter</b>		<b>Operating activities</b>			
Ord. resultat før skattekostnad		Ordinary profit before tax	47.3	349.8	484.0
Periodens betalte skatter		Tax paid in the period	-119.0	-101.0	-105.1
Gev./tap ved salg anleggsmidler		Gains/losses on sale of fixed assets	0	0	0.6
Ordinære avskrivninger		Depreciation	99.4	93.4	125.1
Endring i varelager		Change in inventory	-1.1	-72.1	-51.1
Endring i kundefordringer		Change in trade receivables	-56.4	-78.1	11.0
Endring i leverandørgjeld		Change in trade payables	10.9	9.1	1.8
Forskjell mellom kostnadsført pensjon og inn/utbet i pensjonsordning		Diff. between recog. pension costs and payments in/out of pension scheme	-1.6	-2.0	-3.9
Tilbakeført resultateffekt av verdiendringer terminkontrakter		Reversal of effect on profit/loss of change in value of forward contracts	189.5	78.6	-110.1
Effekt av valutakursendringer		Effect of changes in FX rates	17.8	-7.8	-15.7
Endring i andre tidsavgr. poster		Change other time-limited items	-10.2	-12.5	-4.7
<b>Netto operasjonelle aktiviteter</b>		<b>Net operating activities</b>	<b>176.5</b>	<b>100.3</b>	<b>332.0</b>
<b>Investeringsaktiviteter</b>		<b>Investing activities</b>			
Innbetaling ved salg av varige driftsmidler		Proceeds from sale of property, plant & equipment	0	0	12.5
Utbetaling ved kjøp av varige driftsmidler		Payments for purchase of property, plant & equipment	-113.0	-48.5	-95.3
Effekt av andre invest. aktiviteter		Effect of other invest. activity	0.3	2.6	3.0
<b>Netto investeringsaktiviteter</b>		<b>Net investing activities</b>	<b>-112.7</b>	<b>-45.9</b>	<b>-79.8</b>
<b>Finansieringsaktiviteter</b>		<b>Financing activities</b>			
Utbetaling av utbytte		Payment of dividend	-202.5	-276.2	-276.2
Endring i netto gjeld kredittinstitusjoner		Change in net debt credit institutions	0	0	0
<b>Netto finansieringsaktiviteter</b>		<b>Net financing activities</b>	<b>-202.5</b>	<b>-276.2</b>	<b>-276.2</b>
<b>Netto endring i kontanter og kontantekvivalenter</b>		<b>Net change in cash and cash equivalents</b>	<b>-138.7</b>	<b>-221.8</b>	<b>-24.1</b>
Beholdning av kontanter og kontantekvivalenter ved periodens start		Cash and cash equivalents at the start of the period	273.3	297.4	297.4
<b>Beholdning av kontanter og kontantekvivalenter ved periodens slutt</b>		<b>Cash and cash equivalents at the close of the period</b>	<b>134.6</b>	<b>75.6</b>	<b>273.3</b>

## OPPSTILLING AV ENDRINGER I EGENKAPITALEN | STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY

(NOK mill.)	(NOK Million)	Per 3. kvartal As per 3 <sup>rd</sup> quarter		År
		2013	2012	2012
<b>Egenkapital 01.01</b>	<b>Equity 01.01</b>	<b>1 704.7</b>	<b>1 657.9</b>	<b>1 657.9</b>
Periodens resultat etter skatt	Profit after tax	28.8	249.1	335.1
Andre inntekter og kostnader	Other comprehensive income	14.5	-5.7	-12.0
Utbetalt utbytte	Dividend paid out	-202.5	-276.2	-276.2
<b>Egenkapital 30.09/31.12</b>	<b>Equity 30.09/31.12</b>	<b>1 545.4</b>	<b>1 625.1</b>	<b>1 704.7</b>

## 1 Regnskapsprinsipper | Accounting principles

Konsernregnskapet for 2013 omfatter Ekornes ASA og dets datterselskap.

Årsrapporten for 2012, som inneholder konsernregnskapet og regnskap for morselskapet Ekornes ASA, kan fås ved henvendelse til selskapets hovedkontor eller på selskapets web-side [www.ekornes.no](http://www.ekornes.no).

Konsernregnskapet per 30.09.2013 er utarbeidet i samsvar med IAS 34 "Delårs-rapportering" og verdipapirhandelsloven med tilhørende forskrifter. Delårsregnskapet omfatter ikke all informasjon som kreves i et fullstendig årsregnskap og bør derfor leses i sammenheng med konsernregnskapet for 2012.

De benyttede regnskapsprinsippene er de samme som i konsernregnskapet for 2012, og er beskrevet i dette. Konsernregnskapet for 2012 ble utarbeidet i samsvar med regnskapslovens regler og internasjonale standarder for finansiell rapportering som fastsatt av EU.

Konsolidering av inntekter, kostnader og balanseposter for utenlandske virksomheter følger IFRS. Inntekter og kostnader omregnes til NOK kvartal for kvartal ved å benytte gjennom-snittskursen for den enkelte valuta i respektive kvartal. Balanseposter konsolideres ved å benytte avslutnings-dagens valutakurser.

Se også selskapets årsrapport for 2012 og tidligere kvartalsrapporter for 2013.

The consolidated financial statements for 2013 cover Ekornes ASA and its subsidiaries.

The 2012 annual report, which contains the financial statements for the Group as a whole and the parent company Ekornes ASA, may be obtained upon request from the company's head office, or from its website: [www.ekornes.com](http://www.ekornes.com).

The consolidated financial statements for the year to 30 September 2013 have been prepared in accordance with IAS 34 "Interim Reporting" and the Securities Trading Act and associated statutory regulations. The interim financial statements do not include all the information that is required of a complete set of year-end financial statements, and should therefore be read in conjunction with the consolidated annual financial statements for 2012.

The accounting principles used in the preparation of these interim accounts are the same as those applied to the consolidated financial statements for 2012, and are described therein. The consolidated financial statements for 2012 were prepared in accordance with the provisions of the Norwegian Accounting Act and international standards for financial reporting as laid down by the EU.

Revenues, costs and balance sheet items for non-Norwegian entities are consolidated in accordance with IFRS. Revenues and costs are translated into NOK on a quarterly basis using the average exchange rate for the individual currency in the respective quarters. Balance sheet items are consolidated using the exchange rates in effect on the balance sheet date. See also the company's annual report 2012 and interim reports 2013.

## 2 Produktområder - Markeder | Product areas - Markets

Inndelingen i produktområder er basert på konsernets ledelses- og intern-rapporteringsstruktur.

The product areas correspond to the Group's management and internal reporting structure.

(NOK mill.)	(NOK Million)	Per 3. kvartal	
		As per 3 <sup>rd</sup> quarter	
		2013	2012
<b>Omsetning per produktområde</b>	<b>Operating revenues by product area</b>		
Stol	Chairs	1 198.5	1 255.0
Sofa	Sofas	505.5	530.7
Madrass	Mattresses	173.2	189.3
Diverse	Others	64.1	66.2
<b>Sum</b>	<b>Total</b>	<b>1 941.3</b>	<b>2 041.2</b>
<b>Omsetning per marked</b>	<b>Operating revenues by market</b>		
Norge	Norway	243.6	263.9
Norden for øvrig	Rest of Nordic region	109.7	119.8
Mellom-Europa	Central Europe	539.1	562.6
Sør-Europa	Southern Europe	218.2	242.6
UK/Irland	United Kingdom/Ireland	131.8	135.2
USA/Canada/Mexico	USA/Canada/Mexico	438.6	407.9
Japan	Japan	91.3	114.7
Andre markeder (inkl. Kontrakt)	Other markets (incl. Contract)	169.0	194.6
<b>Sum</b>	<b>Total</b>	<b>1 941.3</b>	<b>2 041.2</b>
<b>Dekningsgrad per produktområde</b>	<b>Contribution margin per product area</b>		
Stol	Chairs	55.6 %	55.4 %
Sofa	Sofas	36.8 %	39.1 %
Madrass	Mattresses	31.4 %	35.7 %
Diverse	Others	17.6 %	23.8 %
<b>Sum</b>	<b>Total</b>	<b>47.3 %</b>	<b>48.3 %</b>

## 3 Valuta | Foreign exchange

Ekornes omsetter sine varer i respektive lands lokale valuta. Selskapet har sikret hoveddelen av sin eksponering i valuta inntil 36 måneder frem i tid. Eventuelle nye kontrakter inngås rullerende.

Følgende netto vekslingsvolum er gjennomført i 2013 og 2012 (valutabeløp i respektive valuta i million):

Ekornes sells its products in the respective countries' local currencies. The company has hedged the bulk of its exposure in foreign currencies up to 36 months in advance. New contracts are entered into on a rolling basis as required.

The table below shows the net foreign exchange volume in 2012 and 2013. The respective currency amounts are presented in millions:

Valuta	Per 3. kvartal 2013/ As per 3 <sup>rd</sup> quarter 2013		Per 3. kvartal 2012/ As per 3 <sup>rd</sup> quarter 2012	
	Volum (i mill.)	Oppnådde gj. snitt kurser (i NOK)	Volum (i mill.)	Oppnådde gj. snitt kurser (i NOK)
Currency	Volume (in mill.)	Average exchange rate (in NOK)	Volume (in mill.)	Average exchange rate (in NOK)
USD	15.2	6.3816	10.1	6.6116
GBP	13.5	9.2431	12.3	9.2534
EUR	59.4	8.0806	52.9	8.3392
DKK	41.0	1.1040	33.5	1.1227
SEK	11.5	0.9021	20.5	0.8811
JPY	755.0	0.0684	825.0	0.0736

Resultateffekten av omregning av pengeposter i utenlandsk valuta (balanseposter) knyttet til valutakursene på avslutningstidspunktet utgjør imidlertid per 30.09.13 NOK 22,4 mill. mot NOK -11.0 mill. ved samme tid i 2012. Tiltak og tilpasninger er gjennomført for å redusere denne risikoen, noe som reduserer svingningene i forhold til det de ellers ville ha vært.

Ved konsolidering av resultatregnskapet benyttes gjennomsnittskursene i markedet for respektive valutaer. Lavere gjennomsnittskurser har i hittil 2013 påvirket omsetningen negativt med ca. 1,5 % i forhold til samme periode i 2012. Resultateffekten ved konsolideringen av resultatregnskapet er ubetydelig.

Endring i verdi av terminkontrakter vil kunne svinge betydelig fra kvartal til kvartal, og er sterkt påvirket av hvordan NOK beveger seg i forhold til de valutaer hvor Ekornes har terminkontrakter. Resultat før skatt påvirkes da tilsvarende av dette. Ved vurdering av den underliggende lønnsomhet i selskapet må denne tallstørrelsen og endringen i denne holdes utenfor.

Ekornes' mål og prinsipper for styring av finansiell risiko er beskrevet i årsrapporten for 2012.

The impact on profit and loss of the translation of monetary items denominated in foreign currencies (balance sheet items) at exchange rates in effect on the balance sheet date amounted to NOK +22.4 million as at 30 September 2013, compared with NOK -11.0 million at the same point in 2012. Measures and adjustments have been implemented to minimise this risk, which reduces the level of fluctuation from what it would otherwise have been.

Average market rates for the various currencies are used in connection with the consolidation of the income statement. Lower average exchange rates so far in 2013 reduced the figure for operating revenues by approx. 1.5 per cent compared with the same period in 2012. The impact on profit and loss of the consolidation of income statements was negligible.

The value of forward currency contracts may change substantially from one quarter to the next, and is strongly affected by movements in the NOK in relation to the currencies in which Ekornes holds forward contracts. Profit before tax will therefore be affected correspondingly. When assessing the company's underlying profitability, this item and any fluctuations in it must be disregarded.

Ekornes's objectives and principles for financial risk management are described in the Group's 2012 annual report.

#### 4 Selskapets omsetning, resultat og egenkapital dersom sikringsbokføring etter IAS 39 var benyttet (tidligere rapportering) | Presentation of operating revenues, profit/loss and equity as they would have appeared had hedge accounting under IAS 39 been used (previous reporting method)

Endringen har medført at salget som tidligere ble ført til sikringskurs føres til dagskurs og tilsvarende post (differanse) fremkommer under finansposter. Endring i verdi av kontantstrømsikring ble tidligere rapportert under "oppstilling av totalresultat". Ved å ikke benytte sikringsbokføring fremkommer nå denne posten under finansposter i det avlagte regnskap.

As a result of the change, sales that were previously recognised at currency-hedging rates are recognised at the daily rate, and the corresponding item (difference) is presented under financial items. Changes in the value of cash-flow hedging were previously reported in the "Statement of Comprehensive Income". Now that hedge accounting is not used, these changes are presented under financial items.

(NOK mill.)	(NOK Million)	Per 3. kvartal		3. kvartal		År	
		As Per 3 <sup>rd</sup> Quarter 2013	2012	3 <sup>rd</sup> Quarter 2013	2012		
<b>Driftsinntekter</b>	<b>2,3</b>	<b>Operating revenues</b>	<b>1 941.3</b>	<b>2041.2</b>	<b>603.6</b>	<b>695.7</b>	<b>2 762.7</b>
<b>Sum driftskostnader</b>		<b>Total operating expenses</b>	<b>1 724.6</b>	<b>1 756.1</b>	<b>555.5</b>	<b>589.0</b>	<b>2 363.7</b>
<b>Driftsresultat</b>		<b>Operating result</b>	<b>216.7</b>	<b>285.1</b>	<b>48.1</b>	<b>106.7</b>	<b>399.0</b>
Finansposter		Net financial income and expenses	-0.8	-2.9	+0.1	-2.1	-3.2
Agio/Disagio (Balansejusteringer)		Profit and loss on currency exchange (Balance sheet adjustments)	+20.8	-11.0	+2.2	-5.2	-21.9
<b>Ordinært resultat før skattekostnad</b>		<b>Ordinary result before taxes</b>	<b>236.7</b>	<b>271.2</b>	<b>50.4</b>	<b>99.4</b>	<b>373.9</b>
Beregnet skattekostnad		Calculated tax	71.5	78.7	16.0	27.1	118.1
<b>Resultat etter skatt</b>		<b>Result after tax</b>	<b>165.2</b>	<b>192.5</b>	<b>34.4</b>	<b>72.3</b>	<b>255.8</b>
Fortjeneste per aksje		Basic earnings per share	4.48	5.23	0.93	1.96	6.95
Fortjeneste per aksje utvannet		Diluted earnings per share	4.48	5.23	0.93	1.96	6.95

Overgang til ikke å kunne benytte sikringsbokføring har medført at resultat før skatt per 3. kvartal 2013 reduseres med NOK 189,5 mill. (tilsvarende for samme tid 2012 forbedring med NOK 78,6 mill.) ved at posten «verdien- dring urealiserte terminkontrakter» flyttes fra oppstillingen over «totalresultat» til finansielle poster ved oppstilling av selskapets ordinære årsresultat.

Sum balanse og egenkapital påvirkes ikke av omleggingen.

The change to not using hedge accounting has therefore resulted in a NOK 189.5 million reduction in the profit before tax for the first nine months of 2013, (the corresponding figure for 2012 would have been an improvement of NOK 78.6 million) in that the item "Change in value unrealised forward contracts" has been removed from the Statement of Comprehensive Income and included under financial items in the presentation of the company's ordinary profit.

The figures for total equity and total balance sheet are not affected by the change.

## 4 Antall ansatte | Number of employees

		30.09.2013	30.09.2012
Ansatte i Norge	Employees in Norway	1 350	1 390
Ansatte i utlandet	Employees abroad	240	242
<b>Sum</b>	<b>Total</b>	<b>1 590</b>	<b>1 623</b>

Dette tilsvarer ca. 1 537 årsverk per 30.09.2013 (1 581 per 30.09.2012).

This corresponds to approx. 1,537 full-time equivalents as at 30 September 2013 (1,581 as at 30 September 2012).

## 5 Aksjonær- og børsforhold | Share capital and shareholders

I løpet av de ni første månedene i 2013 (2012) ble det omsatt i alt 4 525 000 (4 086 000) aksjer i Ekornes ASA over Oslo Børs. Totalt antall aksjer i Ekornes ASA, 30.09.2013 var 36 826 753, pålydende NOK 1,00.

During the first nine months of 2013 a total of 4,525,000 shares in Ekornes ASA were traded on the Oslo Stock Exchange, compared with 4,086,000 in the same period in 2012. As at 30 September 2013, Ekornes ASA had a total of 36,826,753 shares outstanding, with each share having a face value of NOK 1.00.

Aksjonærer	Shareholders	Antall aksjonærer		% av aksjekapital	
		30.09.2013	30.09.2012	30.09.2013	30.09.2012
Norske	Norwegian	2 159	2 252	51.4 %	56.6 %
Utenlandske	Non-norwegian	169	171	48.6 %	43.4 %
<b>Totalt</b>	<b>Total</b>	<b>2 328</b>	<b>2 423</b>	<b>100.0 %</b>	<b>100.0 %</b>

## Selskapets 20 største aksjonærer var per 23.10.2013: |

The company's 20 largest shareholders as at 23 October 2013:

Aksjonærer	Land	Beholdning	Andel
Shareholders	Country	Shareholding	Percentage
Nordstjernen AB	SWE	5 689 448	15.45
Folketrygdfondet	NOR	3 871 183	10.51
JPMorgan Chase Bank Nordea, Treaty Acc.	GBR	1 994 784	5.42
Pareto Aksje Norge	NOR	1 724 778	4.68
JP Morgan Chase Bank, Special Treaty Lending	GBR	1 517 574	4.12
Odin Norge	NOR	1 432 808	3.89
State Street Bank A/C Clients Omnibus D	USA	1 291 158	3.51
Berit Vigdis Ekornes Unhjem	NOR	1 070 331	2.91
Gunnhild Ekornes Mertens (JPMBLSA)	NOR	1 060 050	2.88
JP Morgan Chase Bank, Handelsbanken Nordic	FIN	870 000	2.36
Vind LV AS	NOR	827 221	2.25
Nordea Nordic Small	FIN	804 021	2.18
Skandinaviske Enskilda A/C Finnish Resident	FIN	742 331	2.02
Pareto Aktiv	NOR	736 675	2.00
State Street Bank A/C Client Omnibus F	USA	676 554	1.84
Morgan Stanley & Co S/A MSIL IPB Client	GBR	580 667	1.58
Lazard Freres Banque	FRA	549 061	1.49
Torill Anne Ekornes	NOR	523 897	1.42
Svenska Handelsbanken Client Accounts 3	FIN	464 750	1.26
MP Pensjon PK	NOR	440 777	1.20
<b>SUM/TOTAL</b>		<b>26 868 068</b>	<b>72.97</b>

## 7 Hendelser etter balansedagen | Events after the balance sheet date

Det er ikke skjedd noen vesentlige hendelser etter balansedagen og fram til avleggelse av regnskapet som har påvirket konsernets økonomiske stilling i vesentlig grad, og som burde ha vært reflektert i det avlagte regnskapet.

From the balance sheet date until the presentation of the financial statements no events have occurred which have materially affected the Group's financial position, and which should have been reflected in the financial statements here presented.

