



**FORELØPIG REGNSKAP
PROVISIONAL FINANCIAL STATEMENTS**

Ekornes ASA

2013

EKORNES®

SELSKAPETS OMSETNING OG RESULTAT | REVENUES AND PROFITS:

(NOK mill.)	(NOK Million)	År (uten sikringsføring) Year (Not hedge accounting)		År (med sikringsføring) Year (old reporting)	
		2013	2012	2013	2012
Driftsinntekter	Operating revenues	2 561.3	2 712.4	2 611.3	2 762.7
Driftsresultat	Operating result	2 561.3	2 712.4	2 611.3	2 762.7
Driftsmargin (EBIT)	Operating margin (EBIT)	10.3 %	11.7 %	12.0 %	14.4 %
Ordinært resultat før skattekostnad	Ordinary result before tax	92.1	484.0	334.0	373.9
Margin før skatt (EBT)	Pre-tax margin (EBT)	3.6 %	17.8 %	12.8 %	13.5 %
Resultat etter skatt	Profit after tax	48.3	335.1	222.3	255.8
Fortjeneste per aksje utvannet	Diluted earnings per share	1.32	9.10	6.04	6.95

Som Ekornes har opplyst i tidligere rapporter, har selskapet etter vedtak hos Finanstilsynet, i 2013 endret prinsipp for rapportering av valuta. I tabellen ovenfor er hovedtallene for kvartalet vist uten sikringsbokføring (ny rapportering). For sammenligningens skyld er tallene også vist slik de ville være med bruk av sikringsbokføring (gammel rapportering). F.o.m. 1. kvartal 2014 vender selskapet tilbake til å rapportere iht. IFRS retningslinjer for sikringsbokføring, da kravene til dokumentasjon nå er etablert. (Se også note 4)

Omsetningen per 4. kvartal endte på NOK 2611,3 mill. (-5,5 %) iht. den gamle rapporteringsmetoden, tilsvarende NOK 2561,3 mill. (-5,6%) etter den nye. Resultat før skatt ble NOK 334,0 mill. (-10,7 %) etter gammel metode, mot NOK 92,1 mill. (-81,0 %) etter den nye rapporteringen.

Tall for ordreinnngang, samt omsetning på markedsområder og produktområder følger tidligere rapporteringsprinsipp (gammel rapportering), som også samsvarer med den interne ledelsesrapporteringen, og som best også reflekterer selskapets reelle inntjening.

As indicated in previous financial statements, Ekornes has, at the behest of the Financial Supervisory Authority of Norway, changed the principle used to report foreign currency items in 2013. In the table above, the key figures for the period are shown without the application of hedge accounting (new reporting principle). For the sake of comparison the figures are also shown as they would have appeared had hedge accounting been used (old reporting principle). With effect from the first quarter 2014 the company will revert to reporting in accordance with IFRS guidelines for hedge accounting, since the documentation requirements have now been put in place. (See also Note 4)

Gross operating revenues in the year as a whole totalled NOK 2,611.3 million (down 5.5 per cent) under the old reporting method, which corresponds to NOK 2,561.3 million (down 5.6 per cent) according to the new method. Profit before tax totalled NOK 334.0 million (down 10.7 per cent) under the old method, compared with NOK 92.1 million (down 81.0 per cent) according to the new method.

The figures for order receipts, as well as the breakdown of gross operating revenues by market region and product segment, follow the previous reporting method, which accords most closely with internal management reporting practices and best reflects the company's real earnings.

ORDREINNGANG (VALUTAJUSTERT) | ORDER RECEIPTS

(NOK mill.)	(NOK Million)	Hele året Full year		4. kvartal 4 th quarter		Januar January	
		2013	2012	2013	2012	2013	2012
Ordreinnngang	Order receipts	2 603	2 723	789	790	278	263
Ordrereserve	Order reserve	282	290			329	335

I faste valutakurser var ordreinnngangen i 2013 ned med NOK 114 mill. i forhold til 2012.

At fixed exchange rates, order receipts in the first nine months of 2013 were NOK 58 million lower than in the same period in 2012.

Spesielle forhold som påvirker selskapets resultat

Generelt om regnskapsavslutningen.

Som følge av vedtak i Finanstilsynet er prinsipp for regnskapsavleggelse endret.

Se årsrapport for 2012 og tidligere kvartalsrapporter 2013.

Uavhengig av prinsipp/metode for regnskapsavleggelse, så har dette ikke noen betydning for den underliggende lønnsomhet i selskapet. Av hensyn til å kunne følge utviklingen i selskapet i forhold til tidligere år, har selskapet valgt å vise regnskapet avlagt etter begge metodene, beskrevet som «med sikringsføring (gammel)» og «uten sikringsføring (ny rapportering)».

Regelverket i IAS 39 er under endring. Avklaring mht. det nye regelverket var ventet i løpet av 2013, men synes utsatt til tidligst å gjelde fra 2017. Selskapet har nå justert dokumentasjonen slik at behovet for rapportering «uten sikringsføring» vil falle bort fra og med 1. kvartal 2014. Ekornes vender da tilbake til tidligere rapportering (sikringsføring) f.o.m. regnskapsåret 2014.

Particular circumstances affecting the company's performance

Closing accounts

The principle underpinning the preparation of the financial statements has been altered in accordance with a directive issued by the Financial Supervisory Authority of Norway. See the 2012 annual report and previous interim reports in 2013 for details.

However, the accounting principle/method used is immaterial to the company's underlying profitability. To enable developments in the company's performance to be compared with previous years, Ekornes has elected to publish financial statements prepared in accordance with both methods, described as 'with hedge accounting' (old method) and 'not hedge accounting' (new method).

The regulations contained in IAS 39 are currently being amended. Clarification with respect to the new regulations was expected during 2013. However, this seems to have been postponed until 2017 at the earliest. The company has now adjusted its documentation such that the neces-

Omsetning, kostnader, resultat

Hovedgrunn for tilbakegang i resultat er lav ordreinngang og høyere kostnader knyttet til tidligere kommunisert omstillingsprosess bl.a. innenfor produktområdet madrass (Svane®).

Selskapet har dessuten i desember gjennomført en omfattende omlegging av sine datasystemer. Selskapets drift har i betydelig grad vært påvirket av omleggingen, med effekter på ordregistrering og i noen grad også på fakturering som følge av redusert leveringsevne.

Bonus til ansatte

Resultatmarginen gir en utbetalingsprosent til ansatte på 21 % av en månedslønn iht. gjeldende bonusordning. Avsetning for bonus til ansatte utgjør som følge av dette NOK 10,5 mill., mot NOK 16,6 mill. i 2012.

Detaljer om bonusordningen for ansatte finnes på www.ekornes.no og i årsrapporten for 2012.

Valuta

Resultatet for 4. kvartal er påvirket positivt (NOK +2,1 mill.) av en regulering av pengeposter i balansen som følge av valutakursendringer gjennom kvartalet (NOK -10,9 mill. i 4. kv. 2012). Samlet for 2013 er denne effekten på NOK +22,5 mill. (NOK -21,9 mill. i 2012). Veksling av valuta (inkl. terminkontrakter) utgjør netto NOK 50,0 mill. (NOK 50,3 mill. i 2012). Endring i verdi av terminkontrakter utgjør NOK -241,9 mill. (NOK +110,1 mill. i 2012).

Se forøvrig note 3.

I tabellen på side 1 og i note 4 i denne rapporten er det også foretatt en oppstilling som viser hvordan hovedtallene i regnskapet ville ha fremkommet etter tidligere prinsipp for rapportering (med sikringsbokføring).

Utbytte

Styret foreslår et utbytte for 2013 på NOK 5,50 per aksje.

Marked

Møbelmarkedene generelt

Markedene fortsetter å være utfordrende, men markedssituasjonen i USA synes fortsatt å utvikle seg i mer positiv retning.

Ekornes

Ekornes har også i 4. kvartal hatt en svakere ordreinngang enn i samme kvartal 2012.

Dette reflekterer en krevende situasjonen i flere av markedene. Ordreutviklingen for Ekornes må ses i forhold til det negative internasjonale markedsbildet og utviklingen i det møbelsegment Ekornes befinner seg. Dette har spesielt vært situasjonen i 2. halvår, hvor også det viktige tyske markedet har vist en betydelig tilbakegang. Det er i januar 2014 registrert en viss bedring i enkelte markeder.

Møbelmarkedet i **Norge** har i 2013 en tilbakegang på 1,4 % i forhold til året før. Dette synes å ha fortsatt inn i januar 2014.

Det **svenske** møbelmarkedet er svakt. Høyprissegmentet fortsetter å vise den svakeste utviklingen. Ekornes har en tilbakegang i ordreinngang og omsetning hvor hoveddelen av tilbakegangen er innenfor madrassområdet. Ekornes har i løpet av 2013 gjennomført en omlegging av distribusjon og salgssapparat for møbler i det svenske markedet.

Omleggingen har påvirket ordreinngangen i dette markedet. Nytt forhandler nettverk for møbler har vært operativt siden begynnelsen av 4. kvartal. En tilsvarende omlegging vil også bli gjennomført i løpet av 2014 for madrassområdet.

Det **finske** møbelmarkedet viser nedgang både i innenlandsk produksjon og import. Ekornes har i 2013 hatt en tilbakegang i ordreinngangen for møbler, mens madrass området har hatt en positiv utvikling. Etter at Ekornes sin samarbeidspartner i det finske markedet har gjennomført en akkord, der antall utsalg er blitt redusert, har Ekornes inngått samarbeid med nye forhandlere, noe som etter hvert forventes å kunne stabilisere og snu utviklingen. Begge produktområdene viser god utvikling i januar.

Møbelmarkedet i **Danmark** generelt viser tydelig framgang. Den fine fremgangen for Ekornes innenfor møbelområdet har fortsatt gjennom 4. kvartal. Også for madrass er det en fin fremgang i 2. halvår etter en tilbakegang

for reporting 'without hedge accounting' will no longer apply from the first quarter 2014. Ekornes will therefore revert to its previous reporting format (hedge accounting) with effect from the 2014 financial year.

Revenues, costs, profit/loss

The main reason for the decline in profits is a lower level of order receipts and higher costs associated with the previously announced restructuring process in the mattress (Svane®) product area. Furthermore, the company implemented a comprehensive restructuring of its computer systems in December. This transition has had a major impact on the company's operations, including order registration and, to some extent, invoicing.

Employee bonuses

The profit margin achieved during the period entitles employees to a bonus corresponding to 21 per cent of monthly salary, according to the current bonus scheme. As a result, provisions totalling NOK 10.5 million were made in 2013 to cover employee bonuses, compared with NOK 16.6 million in 2012.

Details of the bonus scheme can be found at www.ekornes.no and in the 2012 annual report.

Foreign exchange

Results for the fourth quarter 2013 were boosted (up NOK 2.1 million) by adjustments in the value of monetary items in the balance sheet due to changes in exchange rates through the period (down NOK 10.9 million in the fourth quarter of 2012). For 2013 as a whole the effect was a NOK 22.5 million gain (down NOK 21.9 million in 2012). Gains on foreign currency exchanges (including forward currency contracts) totalled NOK 50.0 million (NOK 50.3 million in 2012). The value of forward currency contracts fell by NOK 241.9 million, compared with a rise of NOK 110.1 million the year before.

See also Note 3 to the financial statements.

The tables on page 1 and in Note 4 to this report show how the key financial figures would have appeared had the old reporting principle (hedge accounting) been applied.

Dividend

The Board proposes a dividend for 2013 of NOK 5.50 per share.

Markets

The furniture market in general

The markets continue to be challenging, though the situation in the USA still seems to be moving in a more positive direction.

Ekornes

Ekornes's order receipts in the fourth quarter were again weaker than in the same period in 2012. This reflects the demanding situation in several markets. Ekornes's order receipts must be seen in relation to the negative international market situation and developments in the market segment in which Ekornes operates. This has been particularly marked in the second half, which saw a significant decline in the important German market. A degree of improvement has been registered in certain markets in January 2014.

The furniture market in **Norway** stagnated in 2013, with sales down 1.4% compared to the year before. This trend seems to have continued into January 2014.

The **Swedish** furniture market is struggling, with high-end segment continuing to show the weakest development. Ekornes has experienced a fall in order receipts and sales revenues, with the bulk of the decline coming in the mattress segment. During 2013 Ekornes restructured its furniture distribution and sales organisation in the Swedish market, which has affected the level of order receipts. A new distributor network for furniture has been operational since the fourth quarter. A corresponding restructuring will also be undertaken for the mattress area during the current year.

In the **Finnish** furniture market both domestic production and imports are falling. Ekornes's order receipts declined in 2013, with the reduction coming in the furniture segment. In contrast, the mattress area made headway.

OMSETNING FORDELT PÅ DE VIKTIGSTE MARKEDENE (NOK MILL.): |

OPERATING REVENUES IN THE MOST IMPORTANT MARKETS (NOK MILLION):

(NOK mill.)	Norge <i>Norway</i>	Rest Norden <i>Rest Nordic</i>	Mellom-Europa <i>Central-Europe</i>	Sør-Europa <i>Southern-Europe</i>	UK <i>UK</i>	USA/Canada <i>USA/Canada</i>	Japan <i>Japan</i>	Andre <i>Other</i>
2013	325.8	149.7	754.3	313.2	175.3	543.9	125.8	223.2
2012	370.5	155.6	773.6	340.1	180.8	536.2	153.0	253.0
Endring	-12.1 %	-3.8 %	-2.5 %	-7.9 %	-3.0 %	+1.4 %	-17.2 %	-11.8 %

UTVIKLING I ORDREINNGANG FORDELT PÅ DE VIKTIGSTE MARKEDENE (I LOKAL VALUTA): |

ORDER RECEIPTS IN THE MOST IMPORTANT MARKETS (IN LOCAL CURRENCIES):

	Endringer/ Changes 2012 – 2013	Endringer/ Changes Q4 2012 -2013	Endringer/ Changes Januar/ January 2012 -2013
Norge/ <i>Norway</i>	-13 %	-10 %	-3 %
Sverige/ <i>Sweden</i>	-25 %	-25 %	-6 %
Danmark/ <i>Denmark</i>	+13 %	+26 %	+72 %
Finland	-17 %	-21 %	+128 %
Mellom Europa/ <i>Central-Europe</i>	-6 %	-17 %	-3 %
Sør Europa/ <i>Southern-Europe</i>	+2 %	+5 %	+21 %
UK/Ireland	-11 %	-25 %	-11 %
USA/Canada	-1 %	-5 %	+16 %
Japan	-2 %	+3 %	+17 %
Asia	-13 %	0 %	-65 %
Pacific	+38 %	+69 %	-2 %
Total	-4 %	-7 %	+6 %

OMSETNING FORDELT PÅ PRODUKTOMRÅDENE: |

GROSS OPERATING REVENUE BY PRODUCT AREA:

(NOK mill.)	Total omsetning Total revenue	Stressless®	Ekornes® Collection	Svane®	Annet Other
2013	2 611.3	2 197.7	106.2	225.9	81.5
2012	2 762.7	2 299.0	120.7	252.1	90.9
Endring	-5.5 %	-4.4 %	-12.1 %	-10.4 %	-10.3 %

gjennom 1. halvår. Ved utgangen av året viser madrass en fremgang sammenlignet med fjoråret. Tallene er imidlertid fortsatt lave.

Møbelmarkedet generelt i **Mellom-Europa** (Tyskland, Nederland, Luxembourg, Sveits, Østerrike og Polen) preges av usikkerhet og forsiktighet blant forbrukerne, spesielt i Tyskland. Handelen melder om mindre besøk i butikene, spesielt i 4. kvartal. Tall fra Ekornes sine samarbeidspartnere tyder på et volum fall på 6-7% i løpet av høsten 2013, sammenlignet med året før. Etter et tilfredsstillende 1. halvår bærer Ekornes sin ordreinnngang og leveranser i 2. halvår preg av denne situasjonen. Ekornes sin ordreinnngang fra dette markedsområde i januar er imidlertid tilfredsstillende.

Møbelmarkedet i **Sør-Europa** er sterkt preget av den realøkonomiske tilbakegangen og høy arbeidsledighet. For møbelmarkedet har dette resultert i prispress og vridding mot lavpris produkter. Markedet fortsetter å være utfordrende, også for Ekornes, innenfor hele markedsområdet. Forhandlere, spesielt i Spania og Italia, sliter med inntjeningen med tilhørende betalingsproblemer. Ekornes har en relativt stor utskiftning i distribusjonen bl.a pga. av at butikker stenger og legges ned. Dette markedsbildet må forventes å vedvare en tid fremover. Imidlertid har ordreinnngangen for Ekornes stabilisert seg gjennom 2.halvår, og viser positive tegn ved innledningen til 2014. Usikkerheten er stor og det er for tidlig å si noe om hvorvidt utviklingen er i ferd med å snu.

Også i **UK/Ireland** er markedsforholdene for møbler fortsatt vanskelige. Den positive utviklingen i ordreinnngang som Ekornes så gjennom 1. halvår i 2013, snudde i 3. og 4. kvartal. Det registreres noe mer optimisme ved inngangen til 2014, uten at det har gitt seg utslag for Ekornes så langt.

USA/Canada/Mexico. 2013 har i dette markedet fortsatt vært preget av strukturelle endringer i møbelhandelen. Dette har også preget Ekornes, og

After Ekornes's business partner in the Finnish market reached a debt settlement accord with its creditors, in which the number of retail outlets was reduced, Ekornes has started collaborating with new distributors. Over time, this is expected to stabilise and then reverse the situation. Both product segments made good progress in January.

The overall furniture market in **Denmark** is showing clear signs of improvement. The solid progress Ekornes has achieved in the furniture area continued through the fourth quarter. The mattress segment also made good headway in the second half, after a downturn in the first six months of the year. At the close of 2013, the mattress segment was up on the year before. The figures, however, remain low.

The furniture market in **Central Europe** (Austria, Germany, Luxembourg, the Netherlands, Poland and Switzerland) is characterised by uncertainty and caution on the part of consumers, particularly in Germany. The retail trade reports lower in-store footfall, especially in the fourth quarter. Figures from Ekornes's business partners indicate a drop in volume of 6-7 per cent during the autumn of 2013, compared with the year before. After a satisfactory first half, Ekornes's order receipts and deliveries in the second half reflect this situation. Nevertheless, Ekornes's January order receipts in this market area were satisfactory.

The furniture market in **Southern Europe** has been badly affected by the downturn in the real economy and high unemployment rates. For the furniture sector this has resulted in a squeeze on prices and a skewing of the market towards low-cost products. The situation in the entire market area continues to be challenging, also for Ekornes. Distributors – particularly in Spain and Italy – are struggling with lower earnings and associated payment problems. Ekornes is experiencing a relatively large churn in its distribution network, partly because stores are closing and going out of business. This situation must be expected to continue for some time to

en har ikke klart å øke antall forhandlere etter som en har hatt fullt fokus på å erstatte de som faller fra. En har imidlertid klart å opprettholde det samme antall forhandlere som en hadde ved forrige årsskifte. Mange nye forhandlere gjør det også krevende å opprettholde omsetningen. Samlet har imidlertid de 3 siste kvartalene av 2013 vist en positiv utvikling, der slutten av 4. kvartal var noe påvirket av endringene i selskapets datasystemer.

Ekornes deltar årlig på møbelmesse i Las Vegas hver januar. Som tidligere meldt er det mye som tyder på at etterspørselen etter møbler er i ferd med å ta seg opp i USA. Signalene fra messen i Las Vegas i år er positive.

Markedsforholdene i **Japan** er svake, men med tegn til optimisme. Etterspørselen synes å ta seg noe opp. Ekornes har en ordreinnngang i 2013 på nivå med fjoråret. Starten på 2014 er positiv. Valutakursbildet (NOK/JPY) har påvirket omsetningstallene negativt

I øvrige deler av **Asia og Pacific** er markedssituasjonen varierende. Utviklingen i Sør Korea har tatt seg opp. Ekornes har sagt opp import- og distribusjonsavtalen med sin samarbeidspartner i Kina, noe som påvirker utviklingen negativt i dette markedet og forventes å gjøre dette også i 2014 inntil avtaleperioden er omme, og Ekornes har reetablert importselskap. Ordreinngangen i Australia og New Zealand har vært god for Ekornes gjennom hele 2013.

Tallene i de øvrige **eksportmarkedene** som f. eks. Brasil og Russland er små.

Hovedsatsningen for **Kontrakt** er mot hotellmarkedet i Norden, samt skip-/offshore-markedet og kontormøbler. Området preges av svingninger i aktiviteten.

Utviklingen hittil i år er tilfredsstillende, med en fin utvikling i ordreinnngang og omsetning, spesielt innenfor skip/offshore.

I tabellen nedenfor for omsetning per marked ligger Kontrakt under kategorien "Andre".

Se for øvrig også note 2.

Produktområdene

Stressless®

Omsetningen innenfor produktområdet Stressless® viste en nedgang på 4,4 % sammenlignet med året før. Den prosentvise tilbakegangen er tilnærmet den samme innenfor Stressless® sofa som for Stressless® stol sett i forhold til 2012 (se tabell og note 2).

Produksjonen av Stressless®-produktene var i 2013 på gjennomsnittlig 1 629 sitteplasser per dag (1 725 enheter i 2012). Totalvolumet er påvirket av at selskapet i 2013 hadde 10 produksjonsdager mindre enn i 2012.

Produksjonen i 4. kvartal var 1 534 sitteplasser per dag (1 708 i 4. kvartal 2012) og med 1 produksjonsdag mindre enn i samme kvartal året før.

I januar var produksjonen på 1 560 sitteplasser per dag (1 667 i 2013) og med 1 produksjonsdag mindre enn i januar 2013. Med bakgrunn i ordresituasjonen og redusert bruk av overtid er planen å ha en Stressless®-kapasitet per dag på ca. 1 650 sitteplasser gjennom 1. kvartal 2014. Igjen avhengig av produktmikks.

Ekornes lanserte høsten 2013 en ny produktserie Stressless® stol med stålunderstell i de Europeiske markedene. Stolene har et lett og moderne designtrykk, og med en pris som plasserer stolene i den midtre del av selskapets portefølje. Innsalget til forhandlere har vært god i de markedene produktene har vært presentert. I de butikkene disse produktene har vært utstilt har salget til forbrukerne vært godt.

Ekornes® Collection

Omsetningen av Ekornes® Collection er ned 12% sammenlignet med 2012. I NOK et fall på 14,5 mill.. Samlet kapasitet innenfor sofaområdet har vært på nivå med foregående år.

Ekornes opprettholder en begrenset kolleksjon av fastrygg sofa, da en stor del av denne omsetningen skjer i kombinasjon med salg av Stressless® stol.

come. Despite this, Ekornes's order receipts did stabilise during the second half of 2013, and are showing positive signs at the start of 2014. There is a great deal of uncertainty, however, and it is too early to say whether the trend is on the point of turning.

Furniture market conditions in the **UK/Ireland** remain difficult. The increase in order receipts that Ekornes experienced in the first half of 2013 reversed in the third and fourth quarters. The situation seems slightly more optimistic at the beginning of 2014, although Ekornes itself has not so far registered any concrete improvement.

USA/Canada/Mexico. Market conditions in 2013 remained affected by structural changes in the furniture retail sector. This has also had an impact on Ekornes, which has been unable to increase the number of distributors, since its entire focus has been on replacing those who have dropped out. This effort has, however, been successful. Ekornes has maintained the same number of distributors as at the previous year-end. While the large number of new distributors is making it difficult to maintain sales revenues, the last three quarters of 2013 have shown a steady improvement. The end of the fourth quarter was, however, affected to some degree by changes in the company's computer systems.

Every year Ekornes participates in the January furniture fair in Las Vegas. As previously reported, there are strong indications that demand for furniture is picking up in the USA. Signals from this year's Las Vegas fair are positive.

Although market conditions in **Japan** are weak, there are signs of optimism. Demand seems to be picking up slightly. Ekornes's order receipts in 2013 were on a par with the year before. The situation at the start of 2014 is positive. The NOK/JPY exchange rate has had a negative effect on the figures for sales revenues.

The market situation in other parts of the **Asia/Pacific** region is varied. The situation has picked up in South Korea. Ekornes has terminated its import and distribution agreement with its partner in China, which is having a negative impact on performance in this market. This is expected to continue in 2014 until the agreement period has come to an end and Ekornes has established its own import company. Order receipts in Australia and New Zealand were good throughout 2013.

The figures for the other **export markets**, eg Brazil and Russia, remain small.

The **Contract** business focuses mainly on the Nordic hotel market, the ship/offshore market and the office furniture market. Activity levels in the segment fluctuate sharply. Developments during year have been satisfactory, with a fine increase in order receipts and sales revenues, particularly in the ship/offshore market. In the breakdown of operating revenues by market, Contract is included under 'Other'. See also Note 2.

Product areas

Stressless®

Revenues from the sale of Stressless® products fell by 4.4 per cent in 2013 compared with the year before. The percentage reduction with respect to 2012 is close to being the same for both Stressless® sofas and Stressless® chairs (see table and Note 2).

Output of Stressless® products in 2013 averaged 1,629 seat units per day (1,725 seat units in 2012). The overall volume is affected by the fact that the company had 10 fewer production days in 2013 than in 2012. Output in the fourth quarter 2013 averaged 1,534 seat units per day (1,708 units in the fourth quarter of 2012), with one less production day than in the same quarter the year before.

Output in January came to 1,560 seat units per day (1,667 units in 2013), with one less production day than in January 2013. Given the order situation and the reduction in overtime, the plan is to maintain a Stressless® production capacity of around 1,650 seat units per day through the first quarter 2014. Again depending on the product mix.

In the autumn of 2013 Ekornes launched a new series of steel-based Stressless® chairs in the European markets. The chairs have a light and

Svane®

Ekornes' omsetning av madrasser viser en nedgang i forhold til 2012 på ca. 10 %. Det var tilbakegang i alle nordiske marked og Contract, bortsett fra Danmark, som i 2. halvår viser tegn til bedring. Samlet endte omsetning i Danmark noe over fjoråret. Øvrig eksport viser fortsatt positiv utvikling. Tallene her og i øvrige marked utenfor Norge fortsatt er lave. Omstillingsprosessen for Svane® (madrasser) går etter planen, med omlegginger i produksjonen, markedsaktiviteter, produktinnhold og profilering. Disse investeringene kostnadsføres løpende, og ved utgangen av 4. kvartal representerer dette en kostnadsøkning på ca. NOK 17 mill. i forhold til 2012.

Områdene produktutvikling, salg og innkjøp er styrket, mens aktivitetene knyttet til tilskjæring og søm nå i hovedsak er overført til underleverandør i Baltikum. Bemanningen ved fabrikk på Fetsund er redusert med netto ca. 15 årsverk fra etter sommeren (i forhold til inngangen av året).

Investeringer og likviditet

Konsernets likviditetssituasjon er god, med en positiv banksaldo per 31.12.2013 på NOK 328.4 mill. (NOK 273.3 mill. på samme tidspunkt i fjor). I tillegg kommer ubenyttede kredittrammer. Samlede netto investeringer i 2013 er NOK 149 mill. (NOK 79 mill. i 2012), Hvor en vesentlig del av dette er knyttet til endringer i selskapets data/forretnings-systemer. Hoveddelen av disse investeringene er nå gjennomført.

Ekornes' samlede investeringer for 2014 forventes å bli ca. NOK 120 mill.

Balanse

Konsernets totalbalanse per 31.12.2013 var NOK 1 975,1 mill. Per 31.12.2012 var den NOK 2 187,0 mill. Konsernets egenkapitalandel utgjør nå 79,3 % etter beregnet skatt, men før avsetning for eventuelt utbytte for 2013. Selskapet har ingen rentebærende gjeld.

Varelager og utestående fordringer er noe lavere enn ved inngangen til året. Samlet NOK 33,7 mill. (-5%).

Nytt forretningsområde – mulig overtagelse av IMG

Som meldt i desember 2013, har Ekornes ASA inngått en intensjonsavtale om overtagelse av møbelprodusenten IMG (Internasjonal Møbel Gruppe). Ekornes vil gjennom denne overtagelsen skape en ny plattform for internasjonal vekst.

Ekornes har lenge arbeidet med ulike strategier for å øke sitt vekstpotensial utenfor Norge. Overtagelsen av IMG gir Ekornes en slik mulighet. IMG har i løpet av få år fått et solid fotfeste i noen møbelmarkeder med produkter i et prissegment under det Ekornes kan tilby i dag. IMG's produktportefølje kompletterer Ekornes mht. produkter og prisnivå.

Før en endelig kjøpsavtale inngås skal det gjennomføres en due diligence som forventes gjennomført med konklusjoner i løpet av april.

Les mer på www.imgcomfort.com

Utsikter

Fortsatt ustabile internasjonale markeder for møbler vil prege Ekornes i tiden framover.

Selskapets ordresreserve ved utgangen 2013 er på NOK 282 mill. mot NOK 290 mill. på samme tid i fjor. I januar 2014 har ordreinngangen vært på NOK 278 mill. mot NOK 263 mill. i samme måned i fjor, en økning på 6 %. Ordresreserven ved utgangen av januar var NOK 310 mill. mot NOK 335 mill. på samme tidspunkt i fjor. Tallene er i faste valutakurser og dermed sammenlignbare. Ordreinngangen har i 2013 vært betydelig svakere enn forventet, og lavere enn den løpende kapasitet.

Råvareprisene har vært stabile gjennom 2013, men på et høyt nivå.

Ekornes' valutaposisjoner er tilfredsstillende.

Ved utgangen av 2013 hadde Ekornes en produksjonskapasitet innenfor Stressless® på 1 650 sitteplasser per dag, avhengig av produktmiks, etter at bemanningen i selskapets fabrikk i Norge er redusert med ca. 50 årsverk. I tillegg har selskapet gjennom store deler av 2013 begrenset bruken av overtid. Kapasiteten ved inngangen til 1. kvartal 2014 er ca. 1 650.

modern design, and a price that puts them at the mid-point of the company's portfolio. The launch has been successful in those markets where the products have been presented. In the shops where the products have been placed, the sales to consumers have been good.

Ekornes® Collection

Revenues from the sale of Ekornes® Collection sofas fell by 12 per cent compared with 2012. Overall production capacity within the sofa segment was on a level with previous years. Ekornes maintains a limited collection of fixed-back sofas, since a considerable proportion of these products are sold in combination with Stressless® chairs.

Svane®

Revenues from the sale of mattresses were 10.4 per cent lower in 2013 than in 2012. Sales fell in the Contract segment and all the Nordic markets apart from Denmark, which showed signs of improvement in the second half. Overall, sales revenues in Denmark were slightly up on the year before. Other exports continue to improve, but the figures here and in the other markets outside Norway are still low. The restructuring process for the Svane® mattress segment continues as planned, with changes in production and marketing activities, as well as product content and profiling. These investments are charged to expenses as they accrue. At the close of the fourth quarter this effort has resulted in a cost increase of around NOK 17 million compared with 2012.

Product development, sales and procurement have all been reinforced, while cutting and sewing activities have now largely been outsourced to a subcontractor in the Baltic region. The workforce at the factory in Fetsund has been reduced by a net of around 15 full-time equivalents since the summer (compared with the start of 2013).

Investments and liquidity

The Group's liquidity situation is good. Excluding unused credit facilities, Ekornes had bank deposits of NOK 328.4 million as at 31 December 2013 (NOK 273.3 million at the same point the year before). Total net investments in 2013 came to NOK 149 million, compared with NOK 79 million in 2012. A substantial portion of this amount is associated with changes in the Group's computer/business systems. Most of these investments have now been completed.

Ekornes expects to invest a total of approx. NOK 120 million in 2014.

Balance sheet

The Group's balance sheet as at 31 December 2013 totalled NOK 1,975.1 million, compared with NOK 2,187.0 million as at 31 December 2012. The Group has an equity ratio of 79.3 per cent after tax but before provisions for any dividend payment for 2013. The Group has no interest-bearing debt.

In total, inventory and receivables were NOK 33.7 million (5 per cent) lower than at the start of the year.

New business area – possible takeover of IMG

As reported in December 2013, Ekornes ASA has signed a letter of intent for the takeover of the furniture manufacturer IMG (Internasjonal Møbel Gruppe). Through this takeover Ekornes will create a new platform for international growth. Ekornes has been working for some time on a variety of strategies to increase its growth potential outside Norway. The takeover of IMG provides Ekornes with such an opportunity. IMG has in the course of a few short years established a solid foothold in some furniture markets with products in a price segment lower than Ekornes can offer today. IMG's product portfolio complements Ekornes's with respect to type and price level.

No final sales agreement will be entered into before completion of the due diligence process. This is still at an early stage, and is expected to be concluded by the end of April.

Read more at www.imgcomfort.com

Ekornes har over lenger tid ikke hatt vekst, og i 2013 også redusert omsetning. Dette er en utilfredsstillende situasjon. Det er derfor satt i gang tiltak for å tilpasse selskapets produkter prismessig bedre til den situasjonen Ekornes nå har i mange markeder. Ekornes foretar også endringer i selskapets markedskonsepter for å effektivisere ressursbruken uten at det endrer vesentlig på virkningen av markedstiltakene. I tillegg har selskapet nylig lansert en helt ny kolleksjon Stressless® hvilestoler, som også pris- og designmessig er godt tilpasset det markedet Ekornes henvender seg til. Så langt er det notert en god respons på disse produktene i de butikkene hvor produktene har vært tilgjengelige for publikum. Leveransene til utstillinger i butikk gjennomføres fortløpende gjennom 1. halvår 2014.

Videre har selskapet over noe tid meldt om endringer i strategi for Svane®, som også inkluderer en betydelig oppgradering av kolleksjonen og endret kommunikasjonsplattform. Denne er nå under gjennomføring, og selv om det er litt tidlig å konkludere er mottakelsen så langt positiv. Distribusjonen i Sverige vil også bli lagt om for madrasser, slik at omsetningen i dette markedet må fortsatt forventes å ligge på et lavt nivå gjennom 2014.

Selskapet øker også aktiviteten knyttet til produktivitetstiltak i fabrikkene. Disse tiltakene vil bli forsterket i 2014, når innføringen av nye forretnings-systemer (SAP) er tilbakelagt.

Samlet forventes dette å gi Ekornes muligheter til å stabilisere omsetnings-utviklingen, forberede selskapet på bedre markedsforhold og samtidig beholde et godt marginnivå.

Nærstående parter

Det har i perioden ikke vært vesentlige transaksjoner med nærstående parter.

Outlook

Ekornes's performance will continue to be affected by weak international furniture markets in the time ahead.

At the close of 2013 the company had an order reserve of NOK 282 million, compared with NOK 290 million at the same point the year before. Order receipts in January 2014 totalled NOK 278 million, compared with NOK 263 million in the same month last year. The order reserve at the end of January was NOK 310 million, compared with NOK 335 million at the same point the year before. These figures are presented at fixed exchange rates and are therefore comparable. Order receipts in 2013 were considerably weaker than expected, and were lower than day-to-day production capacity.

Raw materials prices remained stable through 2013, but at a high level.

Ekornes's foreign currency positions are satisfactory.

At the close of 2013 Ekornes had a production capacity for Stressless® products of 1,650 seat units per day, depending on the product mix, and after a reduction of approx. 50 man year's at the factories in Norway. In addition the company has restricted the use of overtime through main parts of 2013.

Production capacity for Stressless® products at the beginning of the first quarter of 2014 approx. 1,650 seat units per day, depending on the product mix.

Ekornes has not been growing for some time, while sales revenues fell in 2013. This is not a satisfactory situation. Measures have therefore been initiated to adjust the price of the company's products to better suit the situation Ekornes is experiencing in many markets. Ekornes is also altering the company's marketing concept to make a better the use of resources without materially diminishing the impact of the marketing measures. Furthermore, the company has recently launched a brand new collection of Stressless® chairs, which from a design and price point of view are well adapted to the market Ekornes is addressing. So far these products have been well received at the retailers where they have gone on display. Deliveries for in-store display purposes will be ongoing through the first half of 2014.

For some time the company has been announcing changes in its Svane® strategy, which includes a substantial upgrade of the collection and a modified communications platform. This is now underway, and although it is still too early to conclude, the reception so far has been positive. Distribution of mattress products in Sweden will also be altered, such that sales revenues in this market must be expected to remain at a low level through 2014.

The company continues to work actively to improve productivity at its manufacturing plants. These measures will be further reinforced in 2014 when implementation of the new enterprise management system (SAP) has been completed.

Overall, this is expected to provide Ekornes with opportunities to stabilise its sales revenues, prepare the company for improved market conditions and retain a level of good margins.

Related parties

No material transactions with related parties have been undertaken during the period.

RESULTATREGNSKAP | INCOME STATEMENT

Resultatregnskap – Nytt prinsipp – ikke sikringsføring

(se også note 4 – regnskap etter tidligere prinsipp)

Income Statement – New principle – not hedge accounting

(See also Note 4 – financial statements prepared according to previous accounting principle)

(NOK mill.)	Note Notes	(NOK Million)	Hele året Full Year		4. kvartal 4 th Quarter	
			2013	2012	2013	2012
Driftsinntekter og driftskostnader		Operating revenues and expenses				
Driftsinntekter	2. 3	Operating revenues	2 561.3	2 712.4	662.7	715.2
Vareforbruk		Materials	648.2	691.8	174.3	190.7
Lønn og sosiale kostnader		Salaries and national insurance	782.4	793.0	197.4	203.8
Ordinære avskrivninger		Depreciation	133.8	125.1	34.4	31.7
Andre driftskostnader		Other operating expenses	734.0	753.8	167.7	181.4
Sum driftskostnader		Total operating expenses	2 298.4	2 363.7	573.8	607.6
Driftsresultat		Operating result	262.9	348.7	88.9	107.6
Netto finansposter		Net financial income and expenses	-1.4	-3.2	-0.6	-0.3
Agio/Disagio (Balansejusteringer og vekslinger)		Profit and loss on currency exchange and balance sheet adjustments	+22.5	-21.9	+2.1	-10.9
Gevinst realiserte terminkontrakter		Profit on realised forward contracts	+50.0	+50.3	+6.8	+6.3
Verdiendring urealiserte terminkontrakter		Change in value unrealised forward contracts	-241.9	+110.1	-54.1	+31.5
Netto finansielle poster		Net financial items	-170.8	+135.3	-44.1	+26.6
Ordinært resultat før skattekostnad		Ordinary result before tax	92.1	484.0	44.8	134.2
Beregnet skattekostnad		Calculated tax	-43.8	-149.0	-23.2	-48.3
Resultat etter skatt		Result after tax	48.3	335.0	21.6	85.9
Fortjeneste per aksje		Basic earnings per share	1.32	9.10	0.54	2.34
Fortjeneste per aksje utvannet		Diluted earnings per share	1.32	9.10	0.54	2.34

Resultat per aksje iht. prinsippene for avlagt regnskap tidligere år:

Earnings per share in accordance with the accounting principles used for the preparation of financial statements in previous years:

Fortjeneste per aksje	Diluted earnings per share	6.04	6.95	1.56	1.72
-----------------------	----------------------------	------	------	------	------

KONSOLIDERT OPPSTILLING OVER TOTALRESULTAT | STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME

Iht. ny rapporteringsmetode (ikke sikringsføring).

(Se også note 4)

In accordance with the new reporting method

(Not hedge accounting. See also Note 4)

(NOK mill.)	(NOK Million)	År Year	
		2013	2012
Resultat etter skatt	Profit after taxes	48.3	335.0
Andre inntekter og kostnader:	Other comprehensive income:		
Poster som ikke reklassifiseres til resultatregnskapet	Items not reclassified to P&L		
Aktuarmessige gevinster på ytelsesbaserte pensjonsordninger	Actuarial gains on defined benefit plans	0	-0.2
Endring utsatt skatt – pensjoner	Change in deferred tax – pensions	0	0.1
Poster som kan bli reklassifisert til resultatregnskapet:	Items that may be reclassified to P&L:		
Omregningsdifferanse	Translation differences	10.1	-0.4
Omregningsdifferanse - netto finansiering datterselskap	Translation differences-net financing subsidiaries	8.5	-15.9
Endring utsatt skatt - netto finansiering datterselskap	Change in deferred tax - net financing subsidiaries	-2.3	4.5
Sum andre inntekter og kostnader	Total other comprehensive income	16.3	-12.0
Totalresultat	Total comprehensive income	64.6	323.0

BALANSE | BALANCE SHEET

(NOK mill.)	Note Notes (NOK Million)	År Year	
		2013	2012
EIENDELER		ASSETS	
Varige driftsmidler		873.6	895.6
Immaterielle eiendeler		62.0	24.2
Finansielle driftsmidler		12.5	12.9
Sum anleggsmidler		948.1	932.7
Varelager		305.0	315.9
Kundefordringer		331.7	354.5
Andre kortsiktige fordringer		45.6	52.4
Verdi terminkontrakter		16.3	258.2
Likvider		328.4	273.3
Sum omløpsmidler		1 027.0	1 254.3
Sum eiendeler		1 975.1	2 187.0
EGENKAPITAL OG GJELD		EQUITY AND LIABILITIES	
Sum innskutt egenkapital		425.1	425.1
Annen egenkapital		1 141.7	1 279.66
Sum egenkapital		1 566.8	1 704.7
Langsiktige pensjonsforpliktelser		9.8	12.9
Utsatt skatt		6.3	65.3
Sum forpliktelser og langsiktig gjeld		16.1	78.2
Leverandørgjeld		118.0	95.3
Skatter og avgifter		96.4	123.7
Verdi terminkontrakter		0	0
Kortsiktig gjeld til kredittinstitusjoner		0	0
Annen kortsiktig gjeld		177.8	185.1
Sum kortsiktig gjeld		392.2	404.1
Sum egenkapital og gjeld		1 975.1	2 187.0
Pantstillelser		0	0

N-6222 Ikornnes, 14. februar 2014/ 14 February 2014

Styret i Ekornes ASA/ The Board of Ekornes ASA

Olav Kjell Holtan
Styreleder/ Chairman

Kjersti Kleven
Nestleder/ Vice-chairman

Nora Förisdal Larssen

Stian Ekornes

Bjørn Gulden

Sveinung Utgård

Tone Helen Hanken

Wenche Elvegård

Nils-Fredrik Drabløs
Adm. direktør/Man. Director (CEO)

KONTANTSTRØMOPPSTILLING | STATEMENT OF CASH FLOW

(NOK mill.)	Note Notes	(NOK Million)	År Year	
			2013	2012
Kontantstrøm fra:		Cash flow from:		
Operasjonelle aktiviteter		Operating activities		
Ord. resultat før skattekostnad		Ordinary profit before tax	92.1	484.0
Periodens betalte skatter		Tax paid in the period	-134.2	-105.1
Gev./tap ved salg anleggsmidler		Gains/losses on sale of fixed assets	0	0.6
Ordinære avskrivninger		Depreciation	133.8	125.1
Endring i varelager		Change in inventory	10.9	-51.1
Endring i kundefordringer		Change in trade receivables	22.8	11.0
Endring i leverandørgjeld		Change in trade payables	22.7	1.8
Forskjell mellom kostnadsført pensjon og inn/utbet i pensjonsordning		Diff. between recog. pension costs and payments in/out of pension scheme	-3.1	-3.9
Tilbakeført resultateffekt av verdiendringer terminkontrakter		Reversal of effect on profit/loss of change in value of forward contracts	241.9	-110.1
Effekt av valutakursendringer		Effect of changes in FX rates	18.6	-15.7
Endring i andre tidsavgr. poster		Change other time-limited items	0.2	-4.7
Netto operasjonelle aktiviteter		Net operating activities	405.7	332.0
Investeringsaktiviteter		Investing activities		
Innbetaling ved salg av varige driftsmidler		Proceeds from sale of property, plant & equipment	0	12.5
Utbetaling ved kjøp av varige driftsmidler		Payments for purchase of property, plant & equipment	-148.5	-95.3
Effekt av andre invest. aktiviteter		Effect of other invest. activity	0.4	3.0
Netto investeringsaktiviteter		Net investing activities	-148.1	-79.8
Finansieringsaktiviteter		Financing activities		
Utbetaling av utbytte		Payment of dividend	-202.5	-276.2
Endring i netto gjeld kredittinstitusjoner		Change in net debt credit institutions	0	0
Netto finansieringsaktiviteter		Net financing activities	-202.5	-276.2
Netto endring i kontanter og kontantekvivalenter		Net change in cash and cash equivalents	55.1	-24.1
Beholdning av kontanter og kontantekvivalenter ved periodens start		Cash and cash equivalents at the start of the period	273.3	297.4
Beholdning av kontanter og kontantekvivalenter ved periodens slutt		Cash and cash equivalents at the close of the period	328.4	273.3

OPPSTILLING AV ENDRINGER I EGENKAPITALEN | STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY

(NOK mill.)	(NOK Million)	År Year	
		2013	2012
Egenkapital 01.01	Equity 01.01	1 704.7	1 657.9
Periodens resultat etter skatt	Profit after tax	48.4	335.1
Andre inntekter og kostnader	Other comprehensive income	16.3	-12.0
Utbetalt utbytte	Dividend paid out	-202.5	-276.2
Egenkapital 31.12	Equity 31.12	1 566.8	1 704.7

1 Regnskapsprinsipper | Accounting principles

Konsernregnskapet for 2013 omfatter Ekornes ASA og dets datterselskap.

Årsrapporten for 2012, som inneholder konsernregnskapet og regnskap for morselskapet Ekornes ASA, kan fås ved henvendelse til selskapets hovedkontor eller på selskapets web-side www.ekornes.no.

Konsernregnskapet per 31.12.2013 er utarbeidet i samsvar med IAS 34 "Delårs-rapportering" og verdipapirhandelsloven med tilhørende forskrifter. Delårsregnskapet omfatter ikke all informasjon som kreves i et fullstendig årsregnskap og bør derfor leses i sammenheng med konsernregnskapet for 2012.

De benyttede regnskapsprinsippene er de samme som i konsernregnskapet for 2012, og er beskrevet i dette. Konsernregnskapet for 2012 ble utarbeidet i samsvar med regnskapslovens regler og internasjonale standarder for finansiell rapportering som fastsatt av EU.

Konsolidering av inntekter, kostnader og balanseposter for utenlandske virksomheter følger IFRS. Inntekter og kostnader omregnes til NOK kvartal for kvartal ved å benytte gjennom-snittskursen for den enkelte valuta i respektive kvartal. Balanseposter konsolideres ved å benytte avslutnings-dagens valutakurser.

Se også selskapets årsrapport for 2012 og tidligere kvartalsrapporter for 2013.

The consolidated financial statements for 2013 cover Ekornes ASA and its subsidiaries.

The 2012 annual report, which contains the financial statements for the Group as a whole and the parent company Ekornes ASA, may be obtained upon request from the company's head office, or from its website: www.ekornes.com.

The consolidated financial statements for the year to 31 December 2013 have been prepared in accordance with IAS 34 "Interim Reporting" and the Securities Trading Act and associated statutory regulations. The interim financial statements do not include all the information that is required of a complete set of year-end financial statements, and should therefore be read in conjunction with the consolidated annual financial statements for 2012.

The accounting principles used in the preparation of these interim accounts are the same as those applied to the consolidated financial statements for 2012 and are described therein. The consolidated financial statements for 2012 were prepared in accordance with the provisions of the Norwegian Accounting Act and international standards for financial reporting as laid down by the EU.

Revenues, costs and balance sheet items for non-Norwegian entities are consolidated in accordance with IFRS. Revenues and costs are translated into NOK on a quarterly basis using the average exchange rate for the individual currency in the respective quarters. Balance sheet items are consolidated using the exchange rates in effect on the balance sheet date. See also the company's 2012 annual report and previous interim reports for 2013.

2 Produktområder - Markeder | Product areas - Markets

Inndelingen i produktområder er basert på konsernets ledelses- og intern-rapporteringsstruktur.

The product areas correspond to the Group's management and internal reporting structure.

(NOK mill.)	(NOK Million)	År Year	
		2013	2012
Omsetning per produktområde	Operating revenues by product area		
Stol	Chairs	1 617.5	1 699.4
Sofa	Sofas	686.4	720.3
Madrass	Mattresses	225.9	252.1
Diverse	Others	81.5	90.9
Sum	Total	2 611.3	2 762.7
Omsetning per marked	Operating revenues by market		
Norge	Norway	325.8	370.5
Norden for øvrig	Rest of Nordic region	149.7	155.6
Mellom-Europa	Central Europe	754.3	773.6
Sør-Europa	Southern Europe	313.2	340.1
UK/Irland	United Kingdom/Ireland	175.3	180.8
USA/Canada/Mexico	USA/Canada/Mexico	543.9	536.2
Japan	Japan	125.8	153.0
Andre markeder (inkl. Kontrakt)	Other markets (incl. Contract)	223.2	253.0
Sum	Total	2 611.3	2 762.7
Dekningsgrad per produktområde	Contribution margin per product area		
Stol	Chairs	55.2 %	55.0 %
Sofa	Sofas	35.7 %	39.1 %
Madrass	Mattresses	32.3 %	37.1 %
Diverse	Others	18.5 %	22.4 %
Sum	Total	47.0 %	48.1 %

3 Valuta | Foreign exchange

Ekornes omsetter sine varer i respektive lands lokale valuta. Selskapet har sikret hoveddelen av sin eksponering i valuta inntil 36 måneder frem i tid. Eventuelle nye kontrakter inngås rullerende.

Følgende netto vekslingsvolum er gjennomført i 2013 og 2012 (valutabeløp i respektive valuta i million):

Ekornes sells its products in the respective countries' local currencies. The company has hedged the bulk of its exposure in foreign currencies up to 36 months in advance. New contracts are entered into on a rolling basis as required.

The table below shows the net foreign exchange volume in 2012 and 2013. The respective currency amounts are presented in millions:

Hele året 2013/ Full Year 2013			Hele året 2012/ Full Year 2012	
Valuta	Volum (i mill.)	Oppnådde gj. snitt kurser (i NOK)	Volum (i mill.)	Oppnådde gj. snitt kurser (i NOK)
Currency	Volume (in mill.)	Average exchange rate (in NOK)	Volume (in mill.)	Average exchange rate (in NOK)
USD	23.2	6.4180	17.1	6.3106
GBP	17.2	9.4453	15.4	9.2258
EUR	72.3	8.1630	65.8	8.3187
DKK	45.6	1.1171	44.4	1.1099
SEK	23.1	0.8938	21.5	0.8775
JPY	1040.0	0.0706	1135.0	0.0724

Resultateffekten av omregning av pengeposter i utenlandsk valuta (balanseposter) knyttet til valutakursene på avslutningstidspunktet utgjør imidlertid per 31.12.13 NOK 22.5 mill. mot NOK -21,9 mill. i 2012.

Tiltak og tilpasninger er gjennomført for å redusere denne risikoen, noe som reduserer svingningene i forhold til det de ellers ville ha vært.

Ved konsolidering av resultatregnskapet benyttes gjennomsnittskursene i markedet for respektive valutaer. Omsetning og resultateffekt ved konsolideringen av resultatregnskapet er ubetydelig.

Endring i verdi av terminkontrakter vil kunne svinge betydelig fra kvartal til kvartal, og er sterkt påvirket av hvordan NOK beveger seg i forhold til de valutaer hvor Ekornes har terminkontrakter. Resultat før skatt påvirkes da tilsvarende av dette. Ved vurdering av den underliggende lønnsomhet i selskapet må denne tallstørrelsen og endringen i denne holdes utenfor.

Ekornes' mål og prinsipper for styring av finansiell risiko er beskrevet i årsrapporten for 2012.

The impact on profit and loss of the translation of monetary items denominated in foreign currencies (balance sheet items) at exchange rates in effect on the balance sheet date amounted to NOK +22.5 million as at 31 December 2013, compared with NOK -21.9 million at the same point in 2012. Measures and adjustments have been implemented to minimise this risk, which reduces the level of fluctuation from what it would otherwise have been.

Average market rates for the various currencies are used in connection with the consolidation of the income statement. The impact on revenues and profit and loss of the consolidation of income statements was negligible.

The value of forward currency contracts may change substantially from one quarter to the next, and is strongly affected by movements in the NOK in relation to the currencies in which Ekornes holds forward contracts. Profit before tax will therefore be affected correspondingly. When assessing the company's underlying profitability, this item and any fluctuations in it must be disregarded.

Ekornes's objectives and principles for financial risk management are described in the Group's 2012 annual report.

4 Selskapets omsetning, resultat og egenkapital dersom sikringsbokføring etter IAS 39 var benyttet (tidligere rapportering) | Presentation of operating revenues, profit/loss and equity as they would have appeared had hedge accounting under IAS 39 been used (previous reporting method)

Endringen har medført at salget som tidligere ble ført til sikringskurs føres til dagskurs og tilsvarende post (differanse) fremkommer under finansposter. Endring i verdi av kontantstrømsikring ble tidligere rapportert under "oppstilling av totalresultat". Ved å ikke benytte sikringsbokføring fremkommer nå denne posten under finansposter i det avlagte regnskap.

As a result of the change, sales that were previously recognised at currency-hedging rates are recognised at the daily rate, and the corresponding item (difference) is presented under financial items. Changes in the value of cash-flow hedging were previously reported in the "Statement of Comprehensive Income". Now that hedge accounting is not used, these changes are presented under financial items.

(NOK mill.)	(NOK Million)	År		4. kvartal	
		2013	2012	2013	2012
Driftsinntekter	2,3	2 611.3	2 762.7	670.0	721.5
Sum driftskostnader		2 298.4	2 363.7	573.8	607.6
Driftsresultat		312.9	399.0	96.2	113.9
Finansposter	Net financial income and expenses	-1.4	-3.2	-0.6	-0.3
Agio/Disagio	Profit and loss on currency exchange				
(Balansejusteringer)	(Balance sheet adjustments)	+22.5	-21.9	+1.7	-10.9
Ordinært resultat før skattekostnad	Ordinary result before taxes	334.0	373.9	97.3	102.7
Beregnet skattekostnad	Calculated tax	-111.7	-118.1	-40.2	-39.4
Resultat etter skatt	Result after tax	222.3	255.8	57.1	63.3
Fortjeneste per aksje	Basic earnings per share	6.04	6.95	1.56	1.72
Fortjeneste per aksje utvannet	Diluted earnings per share	6.04	6.95	1.56	1.72

Overgang til ikke å kunne benytte sikringsbokføring har medført at resultat før skatt for 2013 reduseres med NOK 241,9 mill. (tilsvarende 2012 forbedring med NOK 110,1 mill.) ved at posten «verdiendring urealiserte terminkontrakter» flyttes fra oppstillingen over «totalresultat» til finansielle poster ved oppstilling av selskapets ordinære årsresultat.

Sum balanse og egenkapital påvirkes ikke av omleggingen.

The change to not using hedge accounting has therefore resulted in a NOK 241.9 million reduction in the profit before tax for 2013, (the corresponding figure for 2012 would have been an improvement of NOK 110.1 million) in that the item "Change in value unrealised forward contracts" has been removed from the Statement of Comprehensive Income and included under financial items in the presentation of the company's ordinary profit.

The figures for total equity and total balance sheet are not affected by the change.

4 Antall ansatte | Number of employees

		31.12.2013	31.12.2012
Ansatte i Norge	Employees in Norway	1 378	1 424
Ansatte i utlandet	Employees abroad	198	202
Sum	Total	1 576	1 626

Dette tilsvarer ca.1 525 årsverk per 31.12.2013 (1 575 per 31.12.2012).

This corresponds to approx. 1,525 full-time equivalents as at 31 December 2013 (1,575 as at 31 December 2012).

5 Aksjonær- og børsforhold | Share capital and shareholders

I løpet av 2013 (2012) ble det omsatt i alt 6 603 000 (5 726 000) aksjer i Ekornes ASA over Oslo Børs.
Totalt antall aksjer i Ekornes ASA, 31.12.2013 var 36 826 753, pålydende NOK 1,00.

A total of 6,603,000 shares in Ekornes ASA were traded on the Oslo Stock Exchange during 2013, compared with 5,726,000 in 2012. As at 31 December 2013, Ekornes ASA had a total of 36,826,753 shares outstanding, with each share having a face value of NOK 1.00.

Aksjonærer	Shareholders	Antall aksjonærer		% av aksjekapital	
		Number of shareholders	Per cent of share capital	31.12.2013	31.12.2012
Norske	Norwegian	2 190	2 244	51.1 %	53.7 %
Utenlandske	Non-norwegian	169	177	48.9 %	46.3 %
Totalt	Total	2 359	2 421	100.0 %	100.0 %

Selskapets 20 største aksjonærer var per 31.12.2013: |

The company's 20 largest shareholders as at 31. December 2013:

Aksjonærer	Land	Beholdning	Andel
Shareholders	Country	Shareholding	Percentage
Nordstjernen AB	SWE	5 689 448	15.45
Folketrygdfondet	NOR	3 851 183	10.46
J.P. Morgan Chase Bank Nordea, Treaty Acc.	GBR	2 064 284	5.61
Pareto Aksje Norge	NOR	1 744 388	4.74
J.P. Morgan Chase Bank, Special Treaty Lending	GBR	1 517 574	4.12
Odin Norge	NOR	1 432 808	3.89
State Street Bank A/C Clients Omnibus F	USA	1 157 945	3.14
Berit Vigdis Ekornes Unhjem	NOR	1 070 331	2.91
Gunnhild Ekornes Mertens (JPMBLSA)	NOR	1 060 050	2.88
Vind LV AS	NOR	882 221	2.40
Nordea Nordic Small	FIN	811 002	2.20
JP Morgan Chase Bank, Handelsbanken Nordic	FIN	799 372	2.17
Skandinaviske Enskilda A/C Finnish Resident	FIN	782 831	2.13
Pareto Aktiv	NOR	735 575	2.00
Lazard Freres Banque	FRA	640 271	1.74
Morgan Stanley & Co S/A MSIL IPB Client	GBR	598 167	1.62
Torill Anne Ekornes	NOR	523 897	1.42
Svenska Handelsbanken Client Accounts 3	FIN	464 750	1.26
MP Pensjon PK	NOR	440 777	1.20
Skandinaviske Enskilda A/C Clients Account	SWE	403 256	1.10
SUM/TOTAL		26 670 130	72.44

7 Organisasjonsendringer - Nytt forretningsområde – evt. overtagelse av IMG |

Organisational changes – new business area – potential takeover of IMG

Se redegjørelse foran i rapporten (før utsikter).

Se redegjørelse foran i rapporten (før utsikter).

8 Hendelser etter balansedagen | Events after the balance sheet date

Det er ikke skjedd noen vesentlige hendelser etter balansedagen og fram til avleggelse av regnskapet som har påvirket konsernets økonomiske stilling i vesentlig grad, og som burde ha vært reflektert i det avlagte regnskapet.

From the balance sheet date until the presentation of the financial statements no events have occurred which have materially affected the Group's financial position, and which should have been reflected in the financial statements here presented.

